



**CENTRAL DE IDÉIAS**

**COMO INICIAR O SEU PRÓPRIO NEGÓCIO  
COM MÁQUINAS PRÓPRIAS EM CASA**

*Empresas brasileiras com máquinas próprias  
para quem quer trabalhar em casa*

*Central de Idéias [www.centraldeideias.com](http://www.centraldeideias.com)*

***FAÇA NEGÓCIOS TRABALHANDO  
DENTRO DE CASA  
E  
INICIE A SUA EMPRESA A PARTIR DE  
R\$1.000,00***

***AS MÁQUINAS QUE PODEM TRANSFORMAR  
VOCÊ NUM EMPRESÁRIO***

*Equipamentos que custam a partir de R\$ 1.000,00, e pode proporcionar-lhe grandes ganhos trabalhando dentro de casa ou em uma pequena unidade industrial.*

Com a crise mundial deflagrada com o fracasso de países asiáticos cujo ápice foi a queda da bolsa de Hong Kong e suas conseqüências, os brasileiros estão sentindo no dia a dia que as mudanças provocadas pela globalização exigem cada vez mais critério na hora de iniciar um novo negócio. Com esta taxa de desemprego atual, um número cada vez maior de pessoas tem procurado alternativas de trabalho que possam livrá-las de passarem novamente pela aflição do desemprego ou perda de renda familiar.

A solução que a maioria tem encontrado, é a abertura de um negócio próprio. Essa alternativa precisa ser bem analisada, pois a passagem da condição de empregado com o salário garantido no final do mês independente de produzir ou não para a de empresário; empresário este que depende da produção para determinar seus ganhos; exige planejamento, garra e muita determinação. O que montar? Onde montar? Qual o público alvo a ser atingido? Como iniciar um negócio com possibilidades mínimas de fracasso?.

A maneira mais fácil de superar as barreiras e dúvidas iniciais, é você adquirir um equipamento que lhe permita produzir algo que de alguma forma já tem alguma aceitação no mercado. Nas páginas seguintes, serão apresentadas máquinas que você poderá comprar e iniciar seu negócio em sua própria casa.

A aquisição de uma determinada máquina lhe abre uma boa perspectiva de trabalhar por conta própria, porém você agora empresário, tem que ficar atento às varias etapas do processo, priorizando alguns itens que destacamos a seguir:

## *OS SEUS OBJETIVOS*

Avalie suas habilidades profissionais, seu gosto pessoal e a área de atuação que gostaria de entrar. Faça uma média com os resultados dessa avaliação e defina seu primeiro passo: o que vou fazer?

Agora sua meta deve ser enquadrada em seus limites financeiros ao resultado da primeira etapa. Com certeza, as contas não irão estimulá-lo tanto assim, portanto ouse. Tenha consciência dos riscos mas tente reverter esse caixa baixo em possibilidades reais de capital. Tente adaptar-se na média possível.

## *MERCADO*

A pesquisa de mercado é fundamental para o sucesso do seu empreendimento.

Você deve produzir aquilo que as pessoas necessitam comprar. Analise tudo o que você consome. Pergunte-se por quê e com as respostas estará se colocando no lugar de seus clientes. Faça por eles o que gostaria que fizessem por você.

Estude a concorrência. O que ela tem de melhor, de pior e de igual a você. É explorando estes pontos que você vai descobrir o caminho certo para seu futuro negócio. É imprescindível manter a humildade de reavaliar o sua atuação como empresário, e o seu produto e inovar sempre que necessário. Na economia globalizada, o detalhe faz a diferença e a novidade torna-se obsoleta num piscar de olhos.

Quem faz a sua empresa sobreviver é o seu cliente, portanto conquistar a confiança do clientela é fundamental, faça com que ele acredite que seu produto é realmente bom, e nunca o decepcione. Mantenha o padrão de qualidade sempre, esse é o motivo da volta de seus clientes.

Tente manter uma relação de sinceridade com seus clientes. Procure negociar dentro de suas reais possibilidades de atendê-los da maneira que esperam. Caso não possa, reavalie sua atividade com empresário e tente adequar-se da melhor maneira possível ao nível de qualidade exigida por seu cliente. Mesmo que tudo não funcione conforme planejado, o cliente sempre volta pela integridade e pela confiança que você conquistou com sua dedicação e sinceridade.

## *O QUE COMPRAR PARA INICIAR UMA EMPRESA EM CASA*

Chegou a hora de adquirir o equipamento que irá transformar sua vida. Qual a melhor maneira de começar sua vida como empresário? Pesquise, use e abuse do material que você estará lendo a seguir. Vá ver pessoalmente do que se trata, quanto é, como funciona, pergunte, pergunte e pergunte, de preferência avalie a máquina em funcionamento, esta atividade tem que ser feita pelo dono do negócio. Você deve descobrir tudo sobre os equipamentos que irá adquirir. Não leve nada para casa que não tenha certeza. A dúvida não é boa companhia. Esgote todas elas e aí sim, estará pronto para investir seu dinheiro em um equipamento e sempre leve em consideração este velho ditado mineiro: **“O DONO DA BOIADA VAI SEMPRE NA FRENTE”**.

Aproveite sua pesquisa sobre as máquinas para estudar também a matéria prima. Sem ela, nada sai do lugar. As recomendações são as mesmas adotadas em relação à compra de equipamentos.

As máquinas estão aí, escolha a que melhor identificar-se com seu perfil e sua situação financeira atual. Bem vindo ao mundo dos negócios.

## ***MÁQUINAS QUE CUSTAM ATÉ R\$ 1.000,00***

### ***ENCADERNADORA***

Você encontra os seus consumidores entre estudantes e colecionadores. Uma encadernadora de mesa efetua perfurações nas folhas para formar um caderno de espiral. A máquina trabalha com garras plásticas, canaletas e capas de PVC.  
Fabricante: Bio Officer - Fone (011)5561-4048

### ***MÁQUINAS DE CONFEITOS***

O modelo 2001 Standart é destinada à venda de doces de forma direta sem a necessidade de operador. Há também suporte para agregar duas ou três máquinas.  
Fabricante: Dollar Vending - Fone (011) 284.2296

### ***MÁQUINA DE ALGODÃO DOCE***

Tem capacidade para produzir 200 unidades por hora. Com um quilo de Açúcar se faz 50 unidades. A máquina é produzida em aço carbono e pesa 17 quilos.

### ***MÁQUINA IMPRESSORA DE CAMISETAS***

Pode imprimir em 2, 4 ou 6 cores, com 1 ou 2 vestidos. Os braços se ajustam para o encaixe das cores, sem precisar de parafusos. A impressão é de alta qualidade.  
Fabricante: Magyrus - Fone (041) 223.1225

### ***PRENSAS PARA VASSOURAS***

A prensa permite confeccionar manualmente vassouras de piaçava e nylon. Elas são mecânicas, pequenas e com pedal. A produção pode chegar a 40 dúzias por dia e o equipamento tem garantia de seis meses.  
Fabricante: Ânfora - Fone (011) 203.8181

### ***MÁQUINA DE FLOCAGEM***

Essa máquina aveluda qualquer material e em qualquer formato, como papel, tecido, plástico, gesso, isopor e couro. Pesa 20 quilos e consome 40 W.  
Fabricante: Totalgraf - Fone (011) 6440-8486

### ***IMPRESSORA DE OBJETOS CILÍNDRICOS***

Com essa máquina você pode personalizar canetas, frascos, garrafas, bolas, potes, copos e todo tipo de material cilíndrico de plástico, vidro, madeira, alumínio, etc.  
Fabricante: Totalgraf - Fone (014) 323.3718

### ***MÁQUINA DE VELAS MINI-MAÇO***

A mini maço da Botter é uma máquina pequena que possibilita a você ingressar no negócio de velas com baixo investimento. Basta apenas uma mesa e uma tomada para instalá-la. A Botter dispõe de outros modelos de máquinas de velas.  
Fabricante: Botter - Fone (011) 341.1881

### ***MÁQUINA PARA TIRAR ARRANHÃO DE CD'S***

A máquina para tirar arranhão de CD'S é uma máquina pequena que possibilita a você limpar um CD em apenas 2 minutos. Basta um local onde possa instalar o equipamento e uma tomada para instalá-la e bons serviços  
Fabricante: Cendi - Fone (027) 3225.7092 e-mail: inventar@inventar.com.br

### ***MÁQUINA PARA FRALDAS E ABSORVENTES***

Essa máquina pode fazer além das fraldas infantis e absorventes, fraldas veterinárias, babadores, protetores de seios, trocadores, fraldas geriátricas e travesseiros para viagens.  
Fabricante: Baby-Mac - Fone (011) 680-0761/ 680-6387/ 680.7561.

### ***MÁQUINA PARA PEQUENOS BRINQUEDOS E CONFEITOS***

O modelo Victor Lagacy 30'' vem com cápsulas que podem ser preenchidas tanto com pequenos brinquedos quanto com confeitos. Aceita somente moedas de R\$ 1,00.  
Tem garantia de seis meses e assistência técnica.  
Fabricante: Dollar Vending - Fone (011) 284-2296

### ***MÁQUINA PARA CASQUINHA DE SORVETE***

A máquina para confeccionar casquinha e cascão de sorvete, faz 60 unidades por hora. A operação da máquina é bem simples e permite fácil higienização.  
Fabricante: Warn - Fone (041) 368-1112.

### ***KIT PARA SERIGRAFIA***

Com este Kit você faz impressões em todo tipo de material: papel, plástico, metal, vidro, couro, madeira e tudo com muitas opções de cores. Faz também impressão em bolas e bexigas para festas e eventos.  
Fabricante: Totalgraf - Fone (014) 323-3718

### ***MÁQUINA TIRA MOFO***

A máquina tira mofo, é utilizada para remover qualquer tipo de sujeira de fitas de vídeo cassete, limpa em torno de 50 fitas por dia, sua operação é bem simples, e pode ser utilizada tanto em casa como em vídeo locadoras, vem com fita de vídeo explicativa.  
Fabricante: CENDI - Fone (27) 225.7092- email: inventos@escelsa.com.br

### ***ESPIRATEC PLUS***

Com capacidade de perfuração para até 15 folhas de uma única vez e com ajuste regulável da distância entre os furos, a Espiratec Plus perfura 7 mil folhas por hora, o comprimento máximo de perfuração é de 64 furos e o diâmetro é de 4 mm  
Fabricante: Brasipel - Fone (011)522-5120

### ***ENSACADEIRA MANUAL DE CARNE***

O modelo CAF-E-8 é manual. Tem capacidade para 8 mil litros de carne, o tubo é de ferro estanhado e as engrenagens são de aço, possibilitando ensacar massa gelada para fabricantes de lingüiça e salsicha.  
Fabricante: C.A.F (019) 535.1900

### ***CARRINHO PARA BEBIDAS***

O carrinho tem capacidade para 120 latinhas, com ótimo potencial térmico, você pode personalizá-lo com as opções de marcas que a Citrocar oferece por uma faixa de preço que varia de R\$ 50,00 à R\$ 100,00  
Fabricante: Citrocar - Fone (019) 441.1000

### ***CARRINHO DE PICOLÉ***

Os carrinhos de picolé da Alfa são fabricados em chapa pré-pintada branca e tampão em aço inox. O modelo Alfa 300, tem capacidade para 300 picolés e ainda há outros dois modelos com capacidade para 250 e 400 picolés  
Fabricante: Alfa - Fone (019) 278-4122

### ***CHOPERIA PORTÁTIL***

Feita em fibreglass, de parede dupla e com revestimento em poliuretano, tem como principais características a resistência a impacto, e o isolamento térmico. Pesa 10,2 Kg e refrigeração a é a gelo.  
Fabricante: Warm - Fone (041) 368.1112

### ***PLASTIFICADORA***

A máquina plastificadora oferece resultado final de qualidade, é pratica e de fácil manuseio. Atente para o plástico que irá utilizar.  
Fabricante: Globel - Fone (011) 6949-4918

### ***SELADORA DE PEDAL***

Esse tipo de seladora de pedal, é mais fácil de trabalhar pois não exige esforço do operador. A assistência técnica é permanente.  
Fabricante: Viamackman - Fone (011) 270.9000

### ***SELADORA DE MESA***

A seladora de mesa é fundamental para o acabamento das embalagens em marmitex. É fácil de ser operada e tem garantia de um ano.

Fabricante: Viamackman - Fone (011) 270.9000

### ***MÁQUINA DE ADESIVOS***

Essa máquina vende adesivos com diversas estampas. Pode funcionar com moedas de R\$ 0,25 e R\$ 0,50 ou R\$ 1,00

Fabricante: General Play - Fone (011) 573-7650

### ***MÁQUINA DE BRINQUEDO***

Essa máquina tem capacidade para 300 capsulas de duas polegadas. tem somente um pote e moedeiro em aço. Aceita moedas de R\$ 1,00 e R\$ 0,50

Fabricante: Vendtech - Fone (011) 875.0035

### ***CARROSSEL MACHINE SIMPLES***

Tem capacidade para doces e capsulas com volume aproximadamente de 3,4 Kg por pote. Possui quatro potes e aceita moedas de R\$ 0,50 e R\$ 0,25.

Fabricante: Vendtech - Fone (022) 875.0035

### ***KIT PARA CARIMBOS***

O Kit para carimbos vem com fita de vídeo e apostila explicativa, o que facilita o aprendizado de operações. Vem com todos os acessórios necessários para dar início à sua mini-fábrica de carimbos.

Fabricante: Totalgraf - Fone (011) 323.3718

### ***FÁBRICA DE COXINHAS***

Fabrica de 20 a 40 coxinhas de cada vez com o custo de R\$ 15,00 o cento, acompanha livro de receitas para massas e para o recheio, as coxinhas podem ser entregues em bares, restaurantes, ou supermercados.

Telefone do Fabricante: (011) 242.2525

*Ai estão as máquinas que você que tem pouco capital pode adquirir para iniciar seu negócio, mas não basta apenas adquirir as máquinas, é necessário conhecer alguns assuntos que serão ao citados no final deste manual.*

## ***MÁQUINAS QUE CUSTAM DE R\$ 1.001,00 ATÉ R\$ 1.500,00***

### ***FÁBRICA DE CHINELOS***

Quando operada por uma pessoa, a mini-fábrica pode produzir até 80 pares de chinelos por dia. O custo de cada par é de R\$ 1,50, com palmilha, solado, tira, cola e energia elétrica.

Fabricante: Bom Sucesso - Fone (011) 5585.2334

### ***MÁQUINA DE PERSONALIZAR***

Essa máquina pode personalizar cartões de visita, papéis de carta, chaveiros, agendas, porta-cheques, canetas, brindes etc. Acompanha um kit com o material necessário para a impressão e uma fita de vídeo com um curso de manuseio.

Fabricante: Thermo Print - Fone (011) 3106.0981

### ***MÁQUINA DE ETIQUETAS***

A ET-40 é uma máquina manual, com impressão quente de etiquetas coloridas, sendo 3 cores na frente e uma no verso. Podem ser feitas etiquetas para confecções, que é uma boa opção de mercado.

Fabricante: Turo - Fone (011) 201.6826 - 683.4080

### ***MÁQUINA DE PIPOCA***

A máquina oferece variedades de sabores e destaca-se pela pintura eletrostática e o show de luzes que encanta a maioria das crianças. Por não utilizar óleo a qualidade da pipoca fica mais saudável.

fabricante: Pino - Fone (011) 228.9802

### ***PRENSA PARA BOTONS***

A cada minuto a prensa produz seis botons ou chaveiros. É feita de metal cromado, possui cortador circular de papel e não é térmica. É simples de manusear, leve e pequena.

Fabricante: Colorplus - fone (011) 816.7499

### ***MÁQUINA PARA CHAVES***

Essa máquina faz chaves tipo Yale e Auto. Possui mordentes reversíveis para chave Tetra, é feita em ferro fundido, acompanha jogo de chaves Allen para regulagem e o motor é monofásico.

fabricante: Gold - Fone (011) 221.4485

### ***MÁQUINA DE CREPE***

A máquina tem capacidade para 12 crepes e pode produzir 200 crepes por hora. Ela vem com gabinete e oferece garantia de seis meses. gasta pouca energia e é fácil de limpar.

Fabricante: Wan - Fone (041) 368.1112



### ***MÁQUINA BONÉ E CAMISETA***

O atrativo maior dessa máquina é o “dois em um”. A substituição dos equipamentos pode ser feita em dois minutos. esse modelo é o MB-22 e faz estampas localizadas com área útil de 22 x 32 cm, tamanho A-4.

Fabricante: Chigueto - Fone (011) 602.4740 - 223.1885

### ***MÁQUINA DE CAFÉ EXPRESSO***

Essa máquina serve automaticamente o café expresso Nestlé, faz outras bebidas lácteas com capuccino, chocolate, chá, etc. pode operar 24 horas por dia, tem potência de 500 watts e reservatório para 15 litros de água.

Fabricante Top Café - fone (011) 246.2247

### ***MÁQUINA DE HOT STAMPING***

Funciona manualmente e produz etiquetas adesivas de baixo custo de formatos variados de acordo com a faca usada. A média de produção é de 3 mil etiquetas por hora.

Fabricante: Turo - Fone (011) 201.6826

### ***MÁQUINA CARROSSEL DUPLA***

Tem capacidade de volume para doce e capsulas de 3.5 quilos a unidade para 4 potes e outros 4 potes com 1,75 quilos a unidade. É feita em aço, e seu tamanho é de 30x40x140. Aceita moedas de R\$ 0,50 R\$ 0,25.

Fabricante: Vendtech - Fone (011) 875. 0035

*Você sabia que o SEBRAE possui uma série de informações que podem ajudar o futuro empresário a não cometer erros que geralmente provocam a morte prematura da empresa.*

## ***MÁQUINAS QUE CUSTAM DE R\$ 1.501,00 ATÉ R\$ 3.000,00***

### ***FÁBRICA DE TIJOLOS***

A máquina modular (10X20) produz de 200 a 300 tijolos por hora com 3 operadores. A cada mil módulos produzidos, são necessários 1.250 litros de terra e 3 sacos de cimento

Fabricante: Sahara - Fone (011) 6943-6955

### ***MÁQUINA DE ESTAMPAR***

Essa máquina estampa camisetas, jeans, moletons e enxovais entre outros. Utiliza papel transfer para fazer as impressões e assim evita sujeira e risco de manchas no produto final.

fabricante: Thermo Print - Fone (011) 3106.0981

### ***CARRO DE CHOPP***

O Chopp Car tem capacidade de 50m litros, com cilindro de gás carbônico para até 6 quilos. O sistema oferece torneira com opção de chopp e creme de regulagem de vazão. O kit inclui porta-copos e puxadores reguláveis conforme a altura do operador.

Fabricante: Warn - Fone (041) 368.1112

### ***MÁQUINA DE FRALDAS***

Essa máquina pode fazer além das fraldas, absorvente. Na composição dos produtos entram algodão, polpa, floc-gel, filtrante, elástico e fitas adesivas.

Fabricante: Kilinda's - Fone (011) 6915.8344

### ***MINI-FÁBRICA DE SACOS E SACOLAS PLÁSTICAS***

A mini-fábrica de sacolas e sacos plásticos vem com 3 equipamentos: bancada para corte, sela/corte cortadora de alça. O equipamento é de fácil manuseio e você recebe um curso prático.

Fabricante: Kilinda's - (011) 6915.8344

### ***MÁQUINA PARA CADARÇOS E FITAS ELÁSTICAS***

Com a maquina trançadeira é possível produzir cadarços para tênis, fitas elásticas e até cordões para pesca e roupas. É projetada em módulos para 20 trançadeiras com apenas um motor. Fabrica 600 tranças por minutos.

Fabricante: Nadolski - fone (011) 279.0433

### ***MÁQUINAS DE SACOS E SACOLAS***

Com esse equipamento você pode fazer sacos e sacolas plásticas tipos. O conjunto é destinado a fabricação de sacolas de até 40 cm de largura em plástico de baixa densidade.

Fabricante: Unimaq - Fone (011) 601.2316

### ***MÁQUINA PARA SINALIZAÇÃO***

A máquina faz recortes em vinil de até 160 mm x 1000 mm. É fácil de operar e já vem com software e você pode ainda utilizar o programa Corel Draw. É preciso ter um computador para trabalhar com ela.

Fabricante: Magyrus - Fone (041) 223.1215

### ***MÁQUINA PARA CHURRASCO GREGO***

Feita em aço inox, tem 5 queimadores para assar a carne e regulador da distância entre os queimadores e o espeto. Trabalha com botija de gás até de 13 quilos.

fabricante: LM Máquinas Fone (011) 5062.4909

### ***MÁQUINA PARA BONÉS***

Controla a temperatura automaticamente e permite uma presilha de uma manta de retenção de transfer sejam acopladas. Você pode fabricar shorts e pequenas camisetas com o mini transfer.

Fabricante: Color Plus - Fone (011) 816.7499

### ***MÁQUINA PARA EXTRAIR O LEITE DE COCO***

Tem capacidade de extrair leite de 250 cocos (80 litros) em uma hora. É feita de aço inoxidável, tem garantia e pesa 45 quilos. A máquina não ocupa muito espaço e é fácil de operar.

fabricante: Itametal - Fone (073) 616.1860

### ***MÁQUINA PARA LAJOTAS***

Produz lajotas elementos sextavados, mourões e guias. Faz em média 100 metros quadrados de lajotas ou 500 peças sextavadas em oito horas. Tem 0,80 m de largura e 1,00m de comprimento.

Fabricante: Permaq - Fone (011) 216.5489

### ***MÁQUINA PARA CORTE E ACABAMENTO MOTORIZADO***

Essa máquina facilita todo processo de acabamento e corte dos produtos. Agiliza qualquer trabalho com produtos que precisem de corte em polietileno, borracha, papéis, tecidos e outros conforme sua área de atuação.

Fabricante: Baby Mac - Fone (011) 680.0761

### ***MARCNARIA PORTÁTIL***

A serra circular de esquadria Multi-Usado, além de fresar e serrar, também fura. Tem deslocamento horizontal, mesa giratória com trava para trabalhos circulares, côncavos e externos, e possibilita o uso da serra transversal para encaixes ou cortes laterais.

Fabricante: Eurocon do Brasil - Fone (027) 329-1442

### ***MÁQUINA DE BATATA FRITA***

O equipamento corta e frita batatas chips ou palha, além de fritar outros produtos como amendoins, castanhas, bacon, pururuca etc. A área de instalação da máquina é de 3 a 9 metros quadrados.

Fabricante: Bom sucesso - Fone (011) 5585-2334

### ***TEAR DE PEDAL PROFISSIONAL***

Fabricado em vários tamanhos, estes teares são estáveis, práticos e possuem características que facilitam a produção e a boa qualidade dos trabalhos. Tem vários acessórios como freio tensor, contador de voltas, caixa para lançadeira, conjunto extra de pedais e contra-pedais.

Fabricante: Oficina dos Fios - Fone (035) 361-1647

### ***ESPETINHO***

Carrinho com churrasqueira a carvão para preparar e servir espetinhos. Contém compartimento para bebidas, alimentos e carvão. tem visual moderno e higiênico.

Fabricante: Warm - Fone (041) 368.1112

### ***CARRINHO PARA HOT DOG***

Em fiberglass, aço inoxidável e alumínio. Tem recipiente isolado termicamente para 96 garrafas médias, recipiente térmico para três cubas saladeiras e reposições perecíveis, banho Maria e banho quente para salsichas entre outros itens.

Fabricante: Warm - Fone (041) 368.1112

### ***MÁQUINA DE EMBALAR "SKIN"***

Embala a vácuo diretamente sobre produto na cartela de papelão perfurada e envernizada. A produtividade é de duas vezes por minuto e a altura máxima da embalagem é de 10 cm.

Fabricante: Flockcolor - Fone (011) 6940.8486

### ***COMPACTADOR***

O compactador é feito em aço inox, garantindo durabilidade e resistência. Ajuda as embalagens a ficarem firmes para venda.

fabricante: Viamackmann - Fone (011) 270.9000

### ***MAQUINA PARA CARIMBOS***

A New Print 3000 é de fácil manuseio. Utiliza um composto químico chamado fotopolímero que exposto a raios ultravioleta transforma em print de computador em borracha. Vem com material explicativo e a empresa oferece todo suporte técnico e atendimento ao cliente.

Fabricante: Star Print - Fone (011) 870.4226

### ***MÁQUINA PARA CARIMBOS***

O modelo MD2-A4 utiliza oito lâmpadas, pesa 21,3 quilos tem 30 cm de área útil 210 cm X 290 cm. Utiliza o sistema fotopolímetro com exposição a luz ultravioleta

Fabricante: Indústria de Carimbos Medeiros - Fone: (011) 480.1245

### ***CARRINHO DE PIZZA***

Este carrinho foi projetado em seu modelo anterior, mais desenvolvido para movimentar com facilidades onde quiser, até na praia. Pode assar até 4 brotinhos juntos ou uma pizza grande em 90 segundos.

Fabricante: Pizza Pino - Fone (011) 228.0892 - 227.6003

### ***MÁQUINA DE PIPOCA***

A máquina vem com uma unidade protetora, gabinete, saleiro, 200 fichas, 500 sacos de papel, porta sacos e estabilizador de voltagem. Ao adquiri-la, o comprador recebe treinamento para aprender a operá-la e como mantê-la.

Fabricante: Marese & Martinela - Fone (043) 423.3444

### ***GRAVADORA DE CARIMBOS EM RESINA FOTOPOLÍMETRO***

A gravadora possui uma gaveta, seis lâmpadas U.V.A, área de 25 cm x 33 cm e opera com 220 volts.

Fabricante: Carbrink - Fone (011) 682.0666

## **MÁQUINAS QUE CUSTAM DE R\$ 3.001,00 ATÉ R\$ 5.000,00**

### **MÁQUINA DE VELA**

A Máquina de velas votivas (7 dias) de 48 cavidades tem uma produção média de 144 velas por hora. Além da máquina são necessário um compressor, uma bomba d'água, uma caixa d'água, um aquecedor e canos PVC para encanamento de água adquirido à parte.

fabricante: Adateo - Fone (011) 591.0243

### **MÁQUINA DE PIPOCAS**

A produção de pipocas é feita por meio de ar quente, sem óleo ou similares. Opera diretamente com dinheiro, com reservatório para 5,4 quilos de milho ou para a produção de 150 sacos de pipocas.

Fabricante: Funtime - Fone (011) 856.8524

### **MICROTORNO**

Nessa máquina pode ser feito qualquer tipo de pequena usinagem, como porcas, parafusos, engrenagens e eletrodos.

Fabricante: Polaquini - Fone (019) 467.1168

### **MÁQUINA DE PIZZAS**

O equipamento é composto de um forno de tijolos, aquecimento infravermelho a gás, plataforma giratória e conservador térmico para cervejas e refrigerante.

Fabricante: Pino - Fone (011) 228.9892

### **MÁQUINA TAMPOGRÁFICA**

A maquina é manual não necessita de energia elétrica, ar comprimido ou fita. É própria para impressão em plástico e madeira, como gravação direta de brindes.

Fabricante: Wultz - fone (011) 603.4233

### **MÁQUINA DE SALGADINHOS**

A masseira produz 20 quilos de 6 a 8 minutos. Você pode fabricar 200 salgadinhos por dia, como rissoles, esfihas, croquetes, salgadinhos entre outros.

Fabricante: Évora - Fone (011) 437-9311

### **FRITADEIRA**

A fritadeira funciona a gás, não necessita de transformadores, cabos ou instalações especiais. Assegura através do termostato, o controle de temperatura, evitando a possibilidade de perda de óleo.

Fabricante: Indusfrio - Fone (043) 325.4114

### **MÁQUINA DE CHURROS**

A máquina já vem equipada com recheadora e a masseira para o recheio. É feita em aço inox, é pratica e com rodinhas para o transporte.

Fabricante : LM Máquinas - Fone (011) 5589.4908

### ***MÁQUINA DE PIPOCAS AUTOMÁTICA***

Com autolimpante alimentador automático, dispensa a catraca manual. Funciona com fichas e tem opcional moedas por ser automática, dispensa mão-de-obra

Fabricante: DNA - Fone (011) 276.5202

### ***COCO EXPRESS***

A máquina de Coco Express só refrigera a água sem perder tempo e dinheiro refrigerando a casca. Permite servir a água de coco também em garrafinhas e a praticidade do sistema facilita a instalações em vários locais.

Fabricante: Vertbello - Fone (041) 356.5372

### ***LANCHONETE MÓVEL***

Tem compartimento para chopp, hot dog, churrasqueira, chapa para lanches e compartimentos para frascos. O carrinho foi projetado para atender a vendas de chopp em locais fixos e ao ar livre. Fabricante: D'Gust - Fone (021) 270-8800

### ***MÁQUINA DE GELO***

O modelo EVC - 50 da Everest produz 50 quilos de gelo por dia e já vem com depósito com capacidade para 10 quilos (450 cubos). Pesa 36 quilos e é feita em aço inox.

fabricante: Everest - Fone (011) 262.6466

### ***MÁQUINA PARA EMBALAGEM MARMITEX SEMI-AUTOMÁTICA***

Semi-Automática, essa máquina é pneumática, portando, precisa de um compressor de ar. Produz em média 900 peças por hora. A bobina situa-se na parte superior da máquina, e seu movimento é manual.

Fabricante: Viamackmann - fone (011) 270.9000

### ***MÁQUINA DE CARIMBOS***

O modelo NDI-A4 tem 63 cm de altura, pesa 32,1 quilos tem área útil de 210 x 290 cm e trabalha com oito lâmpadas de 15 watts ultravioleta. Inclui kit para 150 carimbos. A garantia vale por um ano.

Fabricante: Industria de Carimbos Medeiros - Fone (011) 489.1245

### ***MÁQUINA EXTRATORA DE SUCO DE LARANJA 24B***

O modelo 24B pesa 45 quilos, tem capacidade de 100 quilos e a extratora é em balcão é em balcão. O consumo é de 280 W, a voltagem é bi-volt e tem garantia por um ano.

fabricante: Zumex do Brasil - Fone (019) 463.8390

### ***ECONOMIC MIDAS***

O sistema indicado para folhear ouro 24 k a domicílio em logotipos, frisos e rodas de automóveis. Também indicado para peças de metais ou ABS, como peças de armas motos e barcos troféus, torneiras etc.

Fabricante: Toque Midas - Fone (041) 972.3081 - 843.1616 - 243.3205

### ***MÁQUINA DE PINTURA SUPER RÁPIDA***

Com esta máquina, você pode aplicar vários tipos de tinta a base de água, látex, a base de óleo, poliuretano ou verniz. O pintor pode aplicar até meio galão de tinta por minuto sobre paredes internas ou externas.

Fabricante: Technotrade do Brasil - Fone (011) 881.3987

### ***KIT GLASS MECHANIX (REPARO DE PÁRA-BRISAS)***

O sistema desse kit funciona com uma bomba de vácuo e pressão que injeta uma resina com o mesmo índice de refração do vidro na fenda quebrada. É leve e portátil e em poucas horas aprende-se a usar o kit.

Fabricante: Technotrade do Brasil - Fone (011) 881.3987



## ***MÁQUINAS QUE CUSTAM MAIS DE R\$ 5.000,00***

### ***MÁQUINA DE DOCES***

Feita em aço inox com capacidade para 40 litros, mexedor, câmara de aquecimento do óleo térmico. Pode produzir 30 quilos de doces e geleias a cada duas horas.

Fabricante: Sapamaq - Fone (011) 5585-0100

### ***MÁQUINA DE MACARRÃO***

A máquina de macarrão Pastmatic pode produzir espaguete, sedani, tagiatelle, talharini, aletria e lasanha. Não ocupa grande espaço e proporciona condições de higiene impecável.

Fabricante: Diemap - Fone (041) 376.1091

### ***MÁQUINA DE RASPADINHA***

Equipamentos para produção e distribuição de bebidas congeladas feitas a partir de sucos naturais e xaropes. Com duas cubas de capacidade unitária de 10 litros.

Fabricante: Brás - Fone (011) 7922.1122

### ***MÁQUINA DE SORVETE***

Capacidade de produção de 6 sorvetes por minuto, com 4 cubas e porta casquinhas

Fabricante: A Picoleteira - Fone (011) 265.7438

### ***MÁQUINA DE SUCOS***

Extraí sucos de laranja em processo automático, sem contato manual. Produz 120 litros de suco por hora.

Fabricante: Suco Express - Fone (011) 230.7377

### ***MÁQUINA PARA MARMITEX***

Produz 40 pratos e 40 tampas por minuto. Basta trocar a bobina. As embalagens são feitas em alumínio. É automática de motor trifásico ou monofásico.

Fabricante: Embal - Fone (018) 652.3689

### ***MÁQUINA FATIADORA DE CARNE***

É importada e fabricada em alumínio e aço inoxidável. Permite que a carne seja fatiada na espessura desejada com precisão. Pesa 52 quilos.

Fabricante - HM Comercial - Fone (011) 454.4100.

### ***MÁQUINA MANUAL PARA BLOCOS***

A prensa manual PMB-10 produz 800 tábuas por dia. Tem motor trifásico para vibração, uma matriz para blocos e caçamba de massa.

Fabricante: Vibramaq - Fone (011) 6943.3132

### ***MÁQUINA IOGURTEIRA***

Feita em aço inox, comando automática, faz o aquecimento e a maturação do iogurte. Pode ser usada como pasteurizador lento e tem capacidade para 150 litros.

Fabricante: Tanbrás - Fone (019) 451-2299

### ***MÁQUINA PARA LANCHE CORNDOG***

O equipamento é fabricado totalmente em aço inoxidável e plástico, para longa durabilidade e facilidade de limpeza. Tem alta produtividade e rentabilidade.

Fabricante: KV - Fone (051) 472.4205

### ***MÁQUINA PARA EMBALAGENS***

Faz corte em emborrachados, permitindo a produção de brinquedos pedagógicos, brindes, viseiras e chaveiros. Corta couro, papel de seda, PVC, cartão kraft, entre outros.

Fabricante: Açotec - Fone (011) 206.6922

### ***DESPOLPADEIRA***

A produção é de 50 a 450 quilos por hora, tem 900 mm de comprimento, 325 mm de largura, 1.100 mm de altura e pesa 55 quilos. Despolpa vários tipos de frutas.

Fabricante: Itametal - Fone (073) 616.1860

### ***MÁQUINA PARA SUCO DE CANA***

Tem capacidade para fazer 60 litros de suco de cana por hora, extraído por um processo moderno, rápido, prático e higiênico. É fabricado em aço inox.

Fabricante: Formaespaço - Fone (011) 240.1717

### ***PRODUTORA CONJUGADA DE MASSA E PICOLÉ***

O modelo MP16 produz de 25 a 30 litros de sorvete em massa ou 250 picolés por hora. Os tanques são de fibra de vidro, com resistência à corrosão e possui recuperação rápida de temperatura.

Fabricante: Arpifrio - Fone (011) 717.5922

### ***MÁQUINA P/ RASPADINHA, FROZEN DRINK E BEBIDAS FRIAS***

A MACH INOX de dois ou três sabores é a última palavra em máquina polifuncional para produzir raspadinhas, frozen drink e bebidas frias. Os depósitos têm capacidade para 8 litros cada um.

Fabricante: Alpagel - Fone (011) 7929.4255

### ***MÁQUINA DE GRAVAÇÃO COMPUTADORIZADA***

Esse é um equipamento altamente sofisticado, que oferece inúmeras qualidades. Entre as principais, tem um poderoso software de fácil utilização com diversos recursos; durante a preparação do trabalho o sistema chega automaticamente as condições de segurança e permite salvar em emergências.

### ***VENDING MACHINES DE REFRIGERANTE***

Fabricada em aço galvanizado com pintura eletrostática. Aceita vários tipos de preço, programação para venda livre ou com hora programada, capacidade para oito tipos de refrigerante a sua escolha e vem com vídeo de treinamento.

Fabricante: ACTVM - fone (011) 5505.4010

### ***MÁQUINA PARA VELAS***

Para fabricação de velas de 7 dias e 55 mm a 57 mm. A capacidade média de produção é de 144 velas por hora e 288 velas por hora respectivamente. Utiliza sistema pneumático de suspensão de ar hidráulico. Um ano de garantia.

Fabricante: Adalteo - Fone (011) 591.0243

### ***MÁQUINA DE EMBALAGENS - MARMITEX AUTOMÁTICA***

O modelo MMS é totalmente automático e produz 2400 peças por hora. Não precisa da interferência de ninguém, basta ligar na tomada e girar a chave. O operador só se faz necessário para recolher as peças prontas. Garantia de um ano e assistência técnica em todo o Brasil.

Fabricante: Viamackmann - Fone (011) 270.9000

### ***MÁQUINA EXTRATORA DE SUCO DE LARANJA 24 BA***

O modelo 24 BA consome 280 W é de bi voltagem e pesa 88 quilos. Tem garantia por um ano. A extratora é de balcão com alimentador e suas dimensões são de 52 x 62 x 97 cm.

Fabricante: Zumex do Brasil - Fone (019) 463.8390

### ***MIDAS MAGIC***

É um sistema próprio para folhear as peças em banhos de cobre, ouro, prata, grafite, estanho e muitos outros. Isto tudo sobre materiais não condutores de eletricidade, como também sobre materiais condutores, tais como ferro, latão, cobre, inoxidável e outros.

Fabricante: Toque de Midas - Fone: (041) 972.3081 - 843.1616- 243.3205

### ***MIDAS TANK***

Equipamento composto de pequenos tanques de banhos de ouro, prata, grafite, estanho, cobre, níquel, cromo etc. Indicado e imprescindível para reparadores de pequenas peças como semi-jóias, bijuterias, óculos, canetas etc.

Fabricante: Toque de Midas - Fone: (041) 972.3081 - 843.1616- 243.3205

### ***STICKER PLAYER***

A Stick Player oferece fotos digitais colantes para diversão e entretenimento com 30 molduras divertidas para colar onde quiser. Tem garantia de 90 dias e a assistência técnica é efetuada gratuitamente somente no período de garantia.

Fabricante: Fotomática - Fone (011) 521.2966

### ***FOTOMÁTICA***

Oferece fotos coloridas nos tamanhos 2x2, 3x4 ou 5x7. Essa cabine fotográfica modelo 22, que oferece fotos tamanho 3x4, somente será vendida a um raio maior do que 150 km das cidades de São Paulo, Rio de Janeiro, Porto Alegre, Belo Horizonte e Fortaleza.

Fabricante: Fotomática - Fone (011) 521.2966

### ***EXPRESS CARD***

É uma máquina de cartões de visita, oferece 24 modelos diferentes de cartões e 4 tipos distintos de letras. Este equipamento é totalmente automático e de fácil manuseio, pois apresenta instruções visuais na tela.

Fabricante: Fotomática - Fone (011) 521.2966

### ***GLOBAL MIDAS***

É o sistema mais completo de galvanoplastia para colocação de ouro, prata, cromo, grafite etc., com este equipamento você tem dezenas de aplicações no mercado. São centenas de itens que o acompanham.

Fabricante: Toque de Midas - Fone: (41) 972.3081 - 843.1616- 243.3205

### ***MÁQUINA PORTÁTIL DE FOLHEAÇÃO A OURO 24 K***

Através de eletrólise pode-se aplicar ouro 24 K em superfícies metálicas ou plásticos cromados. O KIT vem com vídeo explicativo e a empresa faz treinamento em São Paulo. A garantia do seu equipamento é de 5 anos

Fabricante: Gold Touch - Fone (011) 881.3987

## ***MAIS MÁQUINAS PARA VOCÊ MONTAR SEU PRÓPRIO NEGÓCIO***

### ***MÁQUINA DE CAFÉ EXPRESSO***

A máquina de café expresso modelo New EP 1G tem nível automático de entrada de água na caldeira, esterilizador de xícaras automático, vapor para aquecer o leite, e chocolate e preparo do capuccino, água quente para o chá e acompanha moinho dosador. A empresa oferece garantia de um ano e assistência técnica permanente.

Preço a vista: R\$ 5.600,00 - Parcelamento: Até 5 vezes sem juros

Fabricante: Bluker - Fone (011) 273-9212 e 6914-7565

### ***MÁQUINA TRANSFER PARA TECIDOS***

A TuroStamp permite a gravação em tecidos com toalha, lenços, cortinas, almofadas, enxovais, casacos, camisetas, uniformes, jeans, objetos de mesa e cama etc., por um custo muito baixo, com excelente qualidade. A máquina trabalha com estampas tipos "transfer" facilmente encontrado no mercado ou estampas exclusivas que você mesmo pode criar. Pode ser encontrada em três modelos

Preço a vista: R\$ 1.985,00

Parcelamento em até 6 vezes

Fabricante: Turo Máquinas - Fone (011) 201.6826 e 683.4080

### ***MÁQUINA DE ROLETES DE PAPEL ALUMÍNIO***

A rebobinadeira produz roletes de papel alumínio para uso doméstico, usados para embalar assados, churrasco, congelados e outros. A matéria prima é o alumínio 11

microns, o motor pode ser 110 V ou 220 V, monofásico ou trifásico. A empresa oferece treinamento gratuito na indústria.

Preço a vista: R\$ 8.000,00

Parcelamento: 3 vezes

Fabricante: New Maq - (017)233.3440

### ***MÁQUINA PARA FOLHEAÇÃO***

Com esse equipamento da Toque de Midas, você pode trabalhar em casa ou ir direto ao cliente. Você pode recobrir quase todos os tipos de peças, desde plástico, latão, couro, madeira, folhas ou flores naturais, até pedras e gesso, com os metais mais nobres, ouro, prata, bronze, cobre, níquel e estanho. A empresa oferece certificado de garantia de até cinco anos e orientação pré-operacional. Há quatro opções de kits para folheação.

Preço à vista: US\$ 6.000,00 (Kit Midas Tank)

Fabricante: Toque de Midas - Fone (041) 843.1616 - 243.3205 - 242.1923 (atendimento 24 horas)

### ***MÁQUINA DE PINTURA SUPER RÁPIDA***

Essa é uma máquina pulverizadora sem ar de tintas e vernizes. Permite aplicar até meio galão de tinta por minuto sobre superfícies tais como paredes internas ou externas de casas, prédios galpões, cercas, muros, decks etc. Apenas um pintor chega a fazer o mesmo serviço de dez pintores com rolo e pincel.

Preço a vista: R\$ 4.300,00

Parcelamento: 2 vezes

Fabricante: Technotrade do Brasil - Fone (011) 881.3987

### ***MÁQUINA PARA BORDAR***

A máquina de bordar PC-820 da Brother permite que você borde em toalhas de mesa, roupas de lã, golas e punhos de camisa, quadros, gravatas, jaquetas de couro, mochilas, moletons, bonés, lingerie etc. Já vem com até 90 na memória e faz ponto cruz, richilieu, ponto cheio e também costura em zig zag, overlock, pesponto e costura reta. As mensagens da máquina vem em português.

Preço a vista: R\$ 6.240,00

Parcelamento: Até 6 vezes

Fabricante: Brother - Fone (011) 223.2211

### ***KIT PARA REPARO DE PÁRA-BRISAS***

O sistema desse kit funciona com uma bomba de vácuo e pressão que injeta uma resina com o mesmo índice de refração do vidro na fenda quebrada. Qualquer pessoa pode aprender a operar o kit, que oferece treinamento, manual, vídeo e assistência técnica, além de um certificado de habilitação para o desempenho da profissão.

Preço a vista: R\$ 4.450,00

Parcelamento: 2 vezes

Fabricante: Technotrade do Brasil - Fone: (011) 881.3987

### ***HIDROJATEADORA DE AREIA***

Esse equipamento importado da Europa pela Novid Import, pode ser usado em vários segmentos de atuação: construção civil, pinturas industriais, anticorrosão, caldeirarias, indústrias em geral, locação e empresas de manutenção e ainda utilizá-lo como hidrolavador. A garantia é de seis meses e a importadora efetua assistência técnica.

Preço a vista: R\$ 8.360,00

Parcelamento: 3 vezes sem juros

Fabricante: Novid Import - Fone (011) 571.8010 - 575.5747

### ***MÁQUINA DE EMBALAGEM PARA PIZZA***

Essa máquina faz as conhecidas embalagens descartáveis em papelão tipo pizza. Produz 800 unidades por hora, tem motor trifásico de 220V e a mão de obra é de um operador. A área necessária para instalação do equipamento é de três metros quadrados.

Preço a vista: R\$ 8.000,00

Parcelamento: 3 vezes

Fabricante: Matex - Fone: (018)652.3143 - 652.4996

### ***TEAR DE PEDAL JACK TYPE***

Prático, compacto e com vários recursos, este tear é excelente para a manufatura de tecidos e artigos têxteis diversos. para quem não dispõe de e muito espaço livre este tear tem ainda o recurso de ser fechado mesmo com o trabalho em andamento. Com um excelente acabamento, é uma peça funcional e decorativa, podendo colocar até mesmo na sala de estar.

Preço à vista: R\$ 3.165,00

Parcelamento: 40% no ato, 30% para 30 dias e 30% para 60 dias.

Fabricante: Oficina dos Fios - (035) 361.1647

## **COMECE SEU NEGÓCIO COM O PÉ DIREITO**

*Acredite em você, a tecnologia, facilidade de comunicação e máquinas cada vez mais simples permitem a abertura de negócios sem grandes estruturas e com você atuando praticamente sozinho.*

A idéia da abertura de um negócio sempre esta rodeada de uma série de burocracias que geralmente causa desanimo em qualquer um. Esse é um conceito ultrapassado, pois a praticidade vem chegando com força para tomar esse processo prático e rápido. Você pode montar a sua microempresa sem precisar de ter dores de cabeça, escolhendo negócios de pouco investimento e de pouco risco. estudar qual é o segmento que mais se identifica com seus ideais e procurar o tipo de equipamento certo é fundamental.

Essa é uma maneira bastante prática para começar a concretizar a idéia que ficava apenas na cabeça e na ponta do lápis. Para começar, você não precisa exatamente de um batalhão de funcionários.

Pesquise negócios que requeiram de inicio apenas a sua mão-de-obra, e quando o negócio se consolidar procure apenas auxiliares. É importante não se atropelar. Faça diariamente uma agenda do dia para conseguir tempo para todas as coisas. Organização é fundamental. Pode ser que você se atrapalhe mais com a sua agenda que com as burocracias legais. Para empreendedores como você, a disciplina deve ser sua mais intima companheira.

Em termos de trâmites legais, existe o “Fácil”, um programa implantado pelo governo que permite o registro de sua microempresa em até 24 horas. Também o SIMPI (Sindicato da Micro e Pequena Indústria de seu estado) garante a mesma rapidez na legalização de uma microempresa. Esses programas reduziram o número de documentos exigidos para abertura de micro e pequenas empresas e concentram em um mesmo local, os procedimentos envolvidos no registro comercial.

## **COMEÇANDO EM CASA**

A Tecnologia desenvolvida para quem tem empreendimentos domésticos, não deixa nada a desejar às corporações maiores. O básico de todo e qualquer empreendimento, o telefone e o produto, é o passo número um da história. Tendo os dois, você já está no ramo empresarial. ORGANIZE-SE E REGISTRE TUDO.

Existe o serviço de escritório virtual. Com ele você pode ter uma sala de reuniões para receber clientes, serviços de office-boy, central de recados, endereço comercial, enfim tudo o que uma grande empresa tem. Você paga esse serviço por tempo de uso. Os escritórios virtuais são essenciais para quem não tem a estrutura ideal para receber clientes e, principalmente, para aqueles que não têm o capital necessário para a manutenção de custos.

## *UM CÔMODO DA CASA É SUFICIENTE PARA SUA EMPRESA*

Com uma boa mesa, um armário e um toque de decoração para tornar o ambiente agradável e com a sua cara, pode ser o lugar que você mais passe o seu tempo daqui para frente.

Não acumule papéis e outros objetos em seu pequeno escritório. Isso atrasa seu rendimento diário e causa inúmeros problemas na hora de procurar alguma coisa.

Rasque sempre os papéis desnecessários, guarde em pastas o que você irá precisar e o seu dia será mais produtivo. O acúmulo de papéis é um dos maiores causadores de burocracia em empresas.

## *TEMPO*

Pense em tudo o que você faz diariamente. Repense, será que não existe uma maneira mais rápida e mais simples de fazer tudo isso? Procure se aperfeiçoar nas tarefas. Se é você quem faz tudo, provavelmente cometerá erros, o que é inevitável. Portanto, canalize esses erros para um fim produtivo, e aprenda com eles.

Deixe de lado suas manias de estimação. Procure se desprender dos seus princípios e conceitos. Isso só impede sua capacidade de crescimento. A idéia de se moldar às situações, que estarão aparecendo diariamente diante de sua capacidade de iniciativa e decisão.

A administração do tempo é um fator determinante para o microempresário. Com o dia programado no início da jornada de trabalho você pode operar milagres. Claro que imprevistos devem acontecer. Mas se você tiver agendado suas prioridades, já tem meio caminho andado.

## *DEFININDO PRIORIDADES*

Outra palavra chave no dia de trabalho do microempresário é a prioridade. priorize tarefas, não deixe compromissos importantes para o dia seguinte. Mesmo que seja um compromisso para o próximo mês, vá resolvendo os problemas que eventualmente possam atravancá-lo no dia do compromisso. Um erro fatal cometido pelos empresários de primeira viagem, é jogar problemas para o dia seguinte.

Para ajudá-lo, procure livros e outras publicações a respeito; como você está iniciando na carreira de empresário, é indiscutível que vai precisar de ajuda. Como o seu dia estará tomado pelos exercícios práticos, não deixe de fazer uma pequena leitura por dia, antes de dormir. Os livros são fontes de conhecimento essencial para o calouro em administração. Traz dicas de empreendedores experientes e de sucesso.



## *DINHEIRO*

Para todo mundo, o dinheiro está curto, e você está entrando numa jogada em que o capital é o coringa. Complicado? Depende. Para começar, escolha um negócio dentro das suas reais possibilidades financeiras para evitar dívidas, pois elas podem levar seu recém inaugurado negócio para o poço.

Mesmo que o negócio que escolheu não seja exatamente aquele que você sonhou, procure se iniciar em alguma coisa que esteja próximo ao ideal.

Esse pode ser o pontapé inicial para gerar o capital necessário para o seu sonho. Tente adequar ao dinheiro que você tem as possibilidades de atingir o seu objetivo. O mundo dos empreendimentos é composto por uma série de etapas e você deve passar por uma de cada vez.

Geralmente, as pessoas que iniciam um negócio com o básico de capital, mantêm-se com o retorno do produto que vendem. Pode acontecer de você não gerar a receita necessária, então precisará pedir ajuda.

Existem vários tipos de empréstimo para micro e pequenas empresas. Faça um estudo sério sobre suas finanças e procure o que for mais adequado para seu caso. Cuidado com os empréstimos fáceis; eles geralmente engolem as finanças da empresa e podem deixá-lo num beco sem saída.

## *PROCURE INFORMAÇÕES SOBRE LINHAS DE CRÉDITO PARA MICRO E PEQUENAS EMPRESAS.*

Você pode procurar também Bancos Estaduais e Federais que têm programas de financiamentos para quem está iniciando um negócio que culminará com a abertura de uma micro ou pequena empresa. Prepare-se para ser duramente avaliado por estes órgãos, mas se você for aprovado, sem dúvida é uma boa saída.

## *CONHEÇA SEUS COMPETIDORES*

Quando entrar no mercado, não terá como fugir, você terá entrado na briga pelo seu espaço. Por isso é fundamental que domine tudo sobre o seu produto, conhecendo a fundo o que vende, dificilmente estará colocando-o em risco, e ainda fica mais fácil descobrir porque existem pessoas que estão na sua frente.

Você nem ninguém entra no mercado com um produto de sucesso “GARANTIDO”. Só o cliente pode dizer o que é ou não é o melhor. Na hora da formulação do produto, tome o lugar do cliente. Pense sobre o que gostaria de encontrar no produto, qual o resultado que esperaria, onde gostaria de encontrá-lo e por quê. Questione tudo nessa fase com um

grande e sonoro “POR QUÊ”, pois pode ser isso que os seus concorrentes façam para estar na frente; e claro, saiba responder a cada dessas perguntas com todo o argumento possível, porque muita gente conhece as perguntas mas não sabe responder nem a metade.

Nessa briga de concorrência, é mais importante usar a cabeça do que a força. Um ataque com maiores quantidades do seu produto em diferentes pontos não seria a solução mais inteligente. Seria sim, se você usasse esse recurso depois de ter aprimorado o seu produto.

*O SEGREDO ESTÁ EM DESCOBRIR O PONTO FRACO DO SEU  
CONCORRENTE MAIS PRÓXIMO  
TRABALHANDO NESTE PONTO É QUE PODERÁ PASSAR NA FRENTE.*

## *CONHECENDO O EQUIPAMENTO QUE IRÁ TRANFORMÁ-LO NUM EMPRESÁRIO*

Depois de ter feito sua pesquisa de mercado, checado as contas e analisado a concorrência, chegou a hora de comprar o equipamento. As dicas podem parecer repetitivas, mas a palavra mais uma vez é pesquisa. No ramo empresarial, a pesquisa é fundamental; e nada de pressa. A pesquisa deve ser feita com calma e dura análise. O mercado de máquinas para empreendimentos oferece uma grande variedade de produtos e preços. Uma compra precipitada pode trazer uma perda de capital significativa e desnecessária.

## *SAIBA AGORA COMO ALGUMAS PEQUENAS MÁQUINAS PODERÃO TORNÁ-LO UM EMPRESÁRIO DE SUCESSO*

### *MÁQUINA IMPRESSORA DE CAMISETAS*

Você podem imprimir desenhos em camisetas e vendê-las por conta própria ou revendê-las para lojas. Com esse trabalho, pode até criar sua grife

### *MÁQUINA PARA FRALDAS E ABSORVENTES*

Esse ramo de negócio está sempre em alta. Além de fraldas e absorventes, você pode fazer trocadores, fraldas veterinárias e geriátricas, protetores de seio e travesseiros para viagem.

### ***MÁQUINA DE VELAS***

Esse é o tipo de negócio que pede muito pouco investimento. Existe um mercado vasto a ser explorado e pede pouco espaço para trabalho.

### ***MÁQUINA PARA CARIMBOS***

Procurando uma clientela em centros empresariais, você já estará iniciando bem seu negócio. Na fase de divulgação do empreendimento, circule muito oferecendo seu serviço

### ***MÁQUINA PARA FABRICAR CHINELOS***

Todo mundo precisa de chinelos. Essa é uma máquina de fácil operação e com bons preços. A clientela é formada por todos os tipos de pessoas. Escolha bons pontos de venda.

### ***PRENSA PARA BOTONS***

Aproveite a época de eleições e eventos esportivos, para iniciar bem esse negócio. Procure lojas de brinquedos, escolas e empresas de divulgação para serem seus clientes.

### ***MÁQUINA PARA CHAVES***

Esse é um negócio que você pode montar e divulgar pelos quatro cantos; divulgue serviços 24 horas e capriche no trabalho.

### ***MINI-FÁBRICA DE SACOS E SACOLAS PLÁSTICAS***

Esse é um bom negócio para quem gosta de andar. É preciso ter um bom número de clientes para o negócio ir bem.

### ***MÁQUINA PARA EMBALAGENS MARMITEX***

Você pode vender suas embalagens para restaurantes a quilo que são os maiores compradores desse produto.

### ***KIT PARA FOLHEAÇÃO***

Os kits de folheação oferecem um largo leque de opções para folhear, desde BIJUTERIAS até frisos de carro. Não é um trabalho pesado e você pode criar suas próprias peças

### ***MÁQUINA PARA EMBALAGENS***

Você pode criar sua própria loja de embalagens para presentes. Para isso é preciso ter uma boa dose de criatividade e paciência.

## ***MAIS DICAS E MÁQUINAS PARA INICIAR SUA VIDA DE EMPRESÁRIO***

*Lembre-se de que você como empresário não terá mais um salário disponível na conta ao final de cada mês, e deverá estar preparado para administrar uma renda variável, portanto é recomendável:*

- 1- Em épocas de crise econômica, descontar mensalmente cerca de 25% do faturamento líquido obtido pela empresa. Mesmo em períodos em que a economia está estável, é prudente descontar 10%.
- 2- Enxugar o orçamento doméstico fazendo-o caber dentro de no máximo 80% da receita mensal projetada.
- 3- Os 20% restantes devem ser poupados para períodos de vacas magras. Sempre que a renda superar as expectativas, poupar as quantias excedentes para investi-las no futuro em bens pessoais, como imóveis ou mesmo na ampliação da empresa.
- 4- Ter sempre uma reserva (líquida) de dinheiro investido é claro em aplicações que permitam saques mensais como caderneta de poupança, para os meses em que os rendimentos forem menores. Quanto mais sujeito às oscilações for seu negócio, maior precisa ser a quantia disponível.

### ***CARRINHO TÉRMICO ICE-BOX***

Carrinho térmico totalmente revestido por Caixa plástica, com capacidade para 80 latas de 350 ml. Possui revestimento plástico que garante maior conservação do gelo:  
Fone do Fabricante: (071) 379.2131

### ***MINI-FÁBRICA DE PLACAS DE VEÍCULOS***

Vendas com STIL (051) 470.3566. Franchising para algumas regiões do Brasil. Custo Médio: R\$ 8.100,00

### ***MÁQUINAS PARA FABRICAÇÃO DE CLIPS E DE GRAMPOS PARA GRAMPEADOR TIPO 26/6***

Fabricante: Graciano Ind. e Com. de máquinas Ltda.  
End. Rua Prof. Bourhan Helou 294- CEP 03287-030  
VILA EMA/ São Paulo SP  
Fone: (011) 6918.3116

---

### ***MÁQUINA PARA TIJOLO SEM QUEIMA***

Modelo para 2.000 e 4.000 tijolos/dia. Tijolos com encaixe, furos, frisos, passagem de fios canos e tijolos artísticos.

Preços variáveis de R\$ 1.850,00 até 2.840,00, que faz 3 tijolos por vez. Peça catálogos.

Também fazemos financiamentos.

São Paulo- SP- (011) 61404.5662

Marília - SP- (011) 425.3022

---

### ***RELÓGIOS PROMOCIONAIS***

Kit para brindes promocionais. R\$ 600,00, você inicia o negócio. Relógios de mesa ou parede inicia o negócio. Relógio de mesa ou parede, para residências e escritórios.

Consulte: PARSONS-SANTA RITA- Rua Visconde de Parnaíba 2568- Belenzinho- São Paulo-SP

Ligue grátis: 0800.55.1288 ou pelo Fax: (011) 291.6863

---

### ***FRALDAS GERIÁTRICAS E INFANTIS (DESCARTÁVEIS)***

Curso na empresa. Segue kit especial com matéria prima e colocador de elástico. Separa por tamanho de fraldas.

Valor médio: R\$ 1.810,00

---

### ***ESTAMPAR TECIDOS***

Segue Kit de estampas e manual de instruções

Valor médio: R\$ 2.000,00

Consulte a NOVOHART- Av. Água Fria, 925- São Paulo- SP- Fone: (011) 6952.0472 e

Fax: (011) 6952.0472 e Fax: (011) 204.3788

---

### ***FRALDAS DESCARTÁVEIS***

Máquinas a partir de R\$ 990,00

Baby Mac- Av. Águia de Haia 3796- São Paulo SP

Fone: (011) 680.0761 e 6387.7561

---

### ***TRANSFER E EMBALADORA DE SKIN***

Máquinas de Transfer à R\$ 2.200,00 (manual) ou R\$ 4.000,00 (Pneumática), Embaladoras Skin em torno de R\$ 4.200,00

Consulte: FLOCK-COLOR IND. E COMÉRCIO DE MÁQUINAS, Fones (011)6440.8486 e 209.7281- Guarulhos SP

---

### ***FABRIQUE: LAJOTAS, BLOQUETES PARA PAVIMENTAÇÕES, TIJOLOS SOLO CIMENTO E REVESTIMENTOS ESPECIAIS***

Orientações práticas. Com uma mesma máquina, você fabrica diversos itens. Valor aproximado da máquina de R\$ 2.500,00 à vista, com possibilidade de financiamento. Consulte as CONSTRUPRATIC- Fone (011) 276.3763

---

### ***CANA EXPRESS***

Uma máquina em que o caldo de cana já foi gelado!! Apresentada em um único modelo, custa em média R\$ 6.100,00, exclusividade FORMAESPAÇO

Fones: (011) 240.1717/ 533.4991/ 533.2649/ 531.5447

---

### ***CHINELOS, TAPETES E SAPATILHAS***

Modelo para 02 operadores, segue a prensa e lixadeira.

Fornecem matéria-prima, fita de vídeo e suporte de orientação

Valor da máquina: R\$ 1.850,00- Consulte NEW-AGE. Ind. e Com do Vestuário Ltda.

Rua Jurupari, 176- Oitavo andar.

Jabaquara. CEP 04348-070 - São Paulo/SP - Fone (011) 5585.3412

---

### ***PIZZA EXPRESS MÓVEL***

Ideal para quiosques, lanchonetes, ambulantes e carros utilitários, possui guarda sol e estufa para salgados.

#### **CARRINHO MÓVEL**

R\$ 2.600,00- Acompanha diversos itens, em alumínio, funciona a gás.

#### **FORNO PARA CARRO**

R\$ 1.700,00, feito em aço inoxidável

FABRICANTE: INDÚSTRIA METALÚRGICA MOJEIKO

Av. Dr. Assis Ribeiro 8118, Ermelino Matarazzo, São Paulo SP

Fone: (011) 6943.2854 e Fax (011) 6943.4735, falar com Kátia ou Sr. Luiz.

---

### ***TELHAS DE CONCRETO***

Máquina usada para fabricar telhas de concreto

Valor; R\$ 38.000,00.

Fone: (011) 4648.6530

---

### ***PRENSA DE BOTONS***

Custa em média R\$ 990,00 e confecciona em torno de 1.000 a 1.500 botons/dia

Fabricante: COLOR FACTORY

Fone: (011) 6191.2048 - 217.5451

---

### ***MÁQUINA PARA FABRICAR TIJOLOS***

Com baixo investimento, se fabrica tijolos de diversos tipos e tamanhos. Manual e portátil, com curso grátis na empresa. Valor variável entre R\$ 1.800,00 e R\$ 3.700,00

Fabricante: SAHARA - Rua Professor Antônio de Castro Lopes 1.239- Cj 51-

CEP 03805-080 São Paulo/SP - Fone (011) 6943.6955 Ramal 253

---

### ***LAVA JATO - LAVA RÁPIDO***

Instala o Lava Rápido com valores estimados entre R\$ 5.000,00 e R\$ 9.000,00

Fabricante: NASCIMENTO: Fone (011) 6914.7558

Via Anchieta 1147- Ipiranga SP

---

### ***PLASTIFICADORA DE DOCUMENTOS***

Por R\$ 850,00 você adquire a máquina que Plastifica até tamanho ofício

Fabricante: POLITEK- Fone/Fax: (011) 496.1062

---

### ***EMBALAGENS PARA PIZZAS***

O equipamento produz 300 embalagens por hora

Valor: R\$ 9.500,00 sendo 40% no ato do pedido, restante financiado.

Fabricante: MELRRU INDÚSTRIA MECÂNICA- Fone (011) 5667.2366

Fax (011)5667.5081

---

### ***CAFÉ EXPRESSO***

Fornecem catálogos diversos para máquinas de café expresso, capuccino, chocolate, chá e outras bebidas.

Fabricante: FUTUREMA- Fone: (011)573.6999

---

### ***IMPERMEABILIZANTE DE TECIDOS***

Aplicação em veículos, residências e escritórios. São vendidos os produtos para a aplicação e equipamentos. O impermeabilizante IMPER SPRESS, é um produto que poderá ser aplicado em qualquer tipo de tecido, sem alterar sua fibra ou aparência. Destina-se a proteger tecidos, couro, camurça e veludo, facilitando a remoção de líquidos e gorduras antes que se transformem em manchas, não alterando a textura ou aparência do tecido.

Valores: Máquina Pulverizadora (8 litros) R\$ 380,00, e a Bombona com 20 litros de impermeabilizante custa R\$ 450,00.

Fabricante: IMPRESS SPRESS- DDG 0800.12.4454 OU (011) 813.8042 E 815.3001.

---

### ***CAFÉ EXPRESSO***

Diversos modelos de máquinas a partir de R\$ 850,00

Fabricante: MARK EXPRESS- Fone (011) 841.5003 - São Paulo SP

---

### ***FABRIQUE BLOCOS***

Máquinas a partir de R\$ 1.940,00, também máquinas para pavimentação.

Fabricante: ATLÂNTICA MAQ- Ind. e Comércio Ltda.

Televendas: (011) 6141.3283

---

### ***MINI GRÁFICA***

Pode ser operada em casa ou na empresa, um negócio próprio, garantindo uma excelente renda mensal.

Fácil operação, baixo ruído, 60 meses de garantia e possibilidades de financiamentos.

Para saber o telefone do representante ou distribuidor em sua região, consulte à

GESTETNER - Fone

---

### ***ARTIGOS DE ENCADERNAÇÃO***

Máquinas para encadernação, plastificação, guilhotinas, capas, espirais

Fabricante: BRASIPEL- Fones (011) 522.5120/ 246.0241/246.3345

---

### ***IOGURTEIRA***

Valor: R\$ 6.300,00

Consulte: TANBRÁS - Fone (019) 451.2299

---

### ***MÁQUINAS PARA CAFÉ EXPRESSO***

### ***CHOCOLATE, CAPUCCINO, CAFÉ COM LEITE, CHÁ, ETC.***

Fabricante: TOP CAFÉ IND. E COMÉRCIO LTDA.

Fones: (011)246.2277 e 246.2367

---



### ***IMPERMEABILIZAÇÃO E LAVAGEM DE TECIDOS A DOMICILIO***

Kit completo, para uso em móveis estofados, inclusive autos; composto de: Pulverizador, máquina lavadora Multi. Wac, máscara de proteção, fita de vídeo e balde de 20 litros- Valor R\$ 2.200,00 ou em 4 vezes.

Fabricante: LEGARD DO BRASIL- Rua Constantino de Souza 1.778- CEP 04605-004- São Paulo- SP- Fone: (011) 241.3178

---

### ***MÁQUINA PARA FABRICAÇÃO DE VELAS***

Elétrica e motorizada, produz 360 velas por hora, com caldeira acoplada à máquina, oito números de velas, Custa em torno de R\$ 6.000,00.

Fabricante: IMAVEL- Indústria e Comércio de Máquinas Ltda.

End.: Av. Olavo Egídio de Souza Aranha, 1089- Vl. Cisper- CEP 03822.000

São Paulo SP - Fone: (011) 6943.7253

---

### ***MÁQUINAS AUTOMÁTICAS PARA VENDAS DE BEBIDAS***

Opera com moedas e notas de real, devendo ser instalada em local de grande movimento de pessoas. Possui garantia, opera com múltiplos preços, pode ser facilitada. Agrega até 570 latas de cerveja ou refrigerantes.

Marca: Cavalier- Custa R\$ 8.700,00- AUTOVENDING BRASIL Fone (011)572.6838

---

### ***MÁQUINA PARA CHURROS***

Composta de 4 rodízios, sendo 2 com trava, vidros, luminoso, toldo na parte superior, masseira, doceira, tacho, instalação de gás, etc. A máquina custa até R\$ 2.200,00, sendo 50% no ato do pedido e 50% na entrega do equipamento.

Fabricante: V.P.S. INDUSTRIAL LTDA.- Rua Gaspar Coqueiro 740- Santo Amaro- São Paulo (Altura do número 1.000 da Estrada do Campo Limpo.

Fone: (011) 5511.7366

---

### ***MÁQUINAS PARA SACOLAS E SACOS PARA LIXO***

Máquina Semi automática (mais para saco de lixo).....R\$ 4.400,00

Máquina Manual (uso geral).....R\$ 3.450,00

Máquina Automática .....R\$ 7.750,00

Fabricante: VALMAR EQUIPAMENTOS - Fone (011) 834.7846- São Paulo/SP

---

### ***CORTE-MIX***

Máquina para embalagens de cartão, papel, papelão, PVC, emborrachados, lixa, madeira, outros itens, etc. Existem 5 tamanhos de máquinas, preços médios entre R\$ 3.980,00 e R\$6.600,00.

Fabricante: AÇOTEC- INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.

End.: Rua Senador Elói de Souza 100 - Vila Silva - CEP 03821-060- São Paulo SP

Fone: (011) 206.6922

---

### ***FRALDAS DESCARTÁVEIS***

Máquinas manuais em torno de R\$ 1.950,00 para 1.000 fraldas/dia. Máquinas motorizadas em torno de R\$ 3.900,00 para 5.000 fraldas/dia.

Fabricante: KEDAN- Comércio de Máquinas e Fraldas Descartáveis Ltda.

End. Av. Águia de Haia 3.960- Telefax (011) 6141.4851. SP

---

### ***KIT HOT DOG ÔMEGA***

Custa R\$ 650,00 para ser adaptado em veículos, Kit completo, Consulte Av. Celso Garcia 1.011, Brás, São Paulo SP.

Fones: (011) 693.8582/6084319

---

### ***SILK-SCREEN MOTORIZADA COM CÂMARA DE SECAGEM***

Valor R\$ 2.250,00

Múlti-máquina para fabricação de sacolas plásticas, chinelos, viseiras- Valor R\$ 3.780,00

Fabricante: UNIMAQ- Rua Cavadas 42- Guarulhos- SP- CEP 07044.000

Fone: (011) 6421.2316

---

### ***LAVADORES***

LAVA JATO- Mod. 4.500 (220V), WAP. 1500- Valor: R\$ 832,00

LAVA CARPETE- Home Cleaner- Valor R\$ 1.580,00

MÁQUINA VAPOR- CCM (Vaporosa)- Valor R\$ 697,00

Vendas: SARA EQUIPAMENTOS.

End. Av. Montemagno 1127, Vila Formosa em São Paulo

Fone: (011) 6918.8179

---

### ***STAR- MÁQUINAS DIVERSAS***

Kit adaptável em carro UNO, para venda de Hot Dog:

Carrinho de Chopp

Máquina para Caldo de Cana

Máquina para suco de Laranja

ACEITA CARTÕES DE CRÉDITO CREDICARD/VISA

STAR- Rua Dr. Olavo Egídio 611- Santana- Próx. Metrô- São Paulo-SP

Fone: (011) 6959.133

---

### ***MÁQUINA PARA BLOCOS***

Fabrica Blocos de cimento em diversos tamanhos, Kit Básico composto de: Máquina, mais um conjunto de formas, totaliza R\$ 4.700,00 (Sendo R\$ 4.000,00 da máquina + R\$ 700,00 das formas), em separado deve ser adquirida a betoneira trifásica nova que custa R\$ 700,00, e a usada R\$ 550,00

Vendas: BRASFORT- Fone (011) 6910.5362- São Paulo/SP

---

### ***GARAPINHA (CANA EXPRESS)***

Indicada para bares, padarias, lanchonetes, etc.; pesa 90 Kg, produz 70 litros/hora de caldo de cana, custa R\$ 4.840,00 a elétrica, com um ano de garantia. Existem outros modelos com outros preços.

Vendas: MEC. COM. DE MÁQUINAS

Fone (015) 221.6280- Sorocaba SP

---

### ***APLIQUES EM OURO***

Folheia até aço inox, cobre, latão, plástico ABS metalizado, etc. Aplica também; prata, cromo, prata, cobre e latão, preço das máquinas variam entre R\$ 5.500,00 e R\$ 9.500,00

Vendas: GOLD EFFECTS- Rua Gomes Nogueira 462- Ipiranga- São Paulo/SP

Fone: (011) 591.3240/272.7567, Fax (011)272.5549

---

### ***BATATA CHIP'S E PALHA***

Conjunto composto de máquina, 2 facas (01 para cada tipo de batata), 02 escumadeiras, sistema à gás, termômetro para controlar gordura. Com 8 horas de trabalho, produz até 2 sacos de batata, a máquina demora 15 dias para ser entregue.

Custa R\$ 2.350,00

Vendas: BOM SUCESSO- Rua Professor José Cuce 147- Saúde- São Paulo SP

Fone: (011) 5585.2334

---

### ***MÁQUINAS DE CHICLETES***

Para ser usada em bares, lanchonetes, mercearias, padarias etc., custa R\$ 350,00 e se quiser pedestal acrescentar mais R\$ 50,00.

Máquina Canadense com garantia total

Fone: (013) 227.1135- Fax (013) 238.9494

---

### ***SUCO DE LARANJA***

A extratora de suco, produz 120 litros/hora, pesa 65 Kg, pronta entrega.

Valor R\$ 5.600,00- Vendas: THE JUICE MACHINE- Fones (021) 445.2188/445.3757

---

### ***POLPA DE FRUTAS***

Empresa fornece processadores, despoldadeiras de frutas e legumes, 100% inox.

Vendas: MAKER CENTER MÁQUINAS- Tele vendas: (073) 613.1912/6131573 -

Fax(073) 613.1882 em Itabuna /BA, ou (011) 484.6100- São Paulo SP

---

### ***FOLHEADOS A OURO 24K***

Equipamento portátil, importado dos USA, aplica ouro, prata, cromo, níquel, etc.

Equipamento completo por eletrólise de contato, custa R\$ 5.500,00

Vendas: TECHNOTRADE - Fone (011) 261.0541- São Paulo SP

---

### ***CALDO DE CANA***

Uma das menores máquinas do mercado, toda em aço inox, pode-se vender o caldo de cana em copos ou garrafas. Preços somente solicitando folhetos, catálogos e lista de preços para CANA & CIA- Fone: (011)524.9166- São Paulo SP.

---

### ***EQUIPAMENTOS PARA FABRICAÇÃO DE SABÃO E DETERGENTE***

- Conjunto básico p/ fabricação de sabão, variável de R\$ 2.200,00 à R\$ 2.950,00

- Conjunto básico p/ fabricação de detergente, kit completo: R\$ 3.800,00

- Também fornecem outros maquinários, extrusoras, batedeiras, cortador, moldador etc.

PRODUTOS BRISA - Fone: (042) 227.4574 e (042)224.9592 em Ponta Grossa-PR

---

### ***IOGURTEIRA***

Empresa fornece equipamentos para iogurteira, mini-indústria de leite, pasteurizadores, etc.; baixo custo para implantação de fabricação de iogurtes.

-Maquinário para produção de 300 litros/dia.....R\$ 9.800,00

-Conjunto de refrigeração.....R\$ 8.800,00

- Dosador manual.....R\$ 3.800,00

Vendas: MEC-BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO- Fone (014)452.1016, Pompeia SP

---

### ***BAKERY***

Vende máquinas e equipamentos para pipoca, pizza, sorvetes, milho verde, churrasquinho etc.

Os clientes interessados devem comparecer pessoalmente no endereço para ver os modelos de máquinas disponíveis.

Vendas: BAKERY- Rua Carijós 248- Água Branca, São Paulo/SP

Fone (011) 3862.1811/263.7140

---

### ***POLPA DE FRUTAS***

Empresa fornece processadores, despolpadeiras de frutas e legumes, 1005 inox.

Catálogos devem ser solicitados para MAKER- CENTER MÁQUINAS-TELEVENDAS (073) 613.1882 em Itabuna BA, (011)484.6100- São Paulo SP.

---

### ***REVITALIZAÇÃO DE PINTURA AUTOMOTIVA***

Com investimento de R\$ 5.800,00 é possível implantar uma empresa de recuperação de pintura, recebendo equipamentos, materiais e treinamentos para se obter um faturamento que cobre o investimento inicial.

O mercado de conservação de pinturas automobilísticas está em franca expansão. A Advance presta toda a orientação técnica para instalação do empreendimento.

No kit inicial de trabalho, estão inclusos, máquina orbital, extensão elétrica, flanelas, líquido revitalizador, ceras, shampoos, uniformes, camiseta, faixa plástica etc. É necessário uma área mínima de 70 metros quadrados para instalação do negócio.

Vendas: ADVANCE IMPORTAÇÃO E COMERCIO

End: Rua Maria Medeiros 80, Casa Verde, São Paulo/SP

Fone: (011)266.5172/266.7669

---

### ***MÁQUINA PARA FUNDIÇÃO DE JÓIAS E BIJOUTERIAS***

Em Latão para jóia, custa R\$ 3.800,00, inclusora, vulcanizadora, injetora de cera.

Vendas: WL MÁQUINAS PARA FUNDIÇÃO DE JÓIAS E BIJOUTERIAS

End.: Praça Manoel de Mesquita 10-A- Vila Invernada- São Paulo SP

Fone: (011) 6965.2203

## *COMO FABRICAR EM CASA PRODUTOS QUE DÃO BOM LUCRO*

*O empreendimento doméstico é opção que geralmente funciona como a alavanca para o empreendimento ideal.*

Um dos fatores que impede a maioria das pessoas de iniciar rapidamente o seu empreendimento é o ponto comercial. Geralmente, é preciso investir boa parte do capital inicial em aluguel, contas, pequenas reformas e mobília adequada. Tudo isso mais a manutenção do local.

Existem certos tipos de empreendimento que podem ser iniciados em casa, uns precisando de um espaço mínimo e outros de espaços maiores. Há porém, alguns cuidados que devem ser tomados ao implantar a sede de sua empresa em casa.

O primeiro de todos é ficar atento ao espaço que realmente poderá ser utilizado. É preciso calcular o espaço para instalação das máquinas, estoque de matéria prima, estoque de produção e um pequeno espaço onde possa montar o seu escritório, pois eventualmente você terá que receber clientes e fornecedores.

Fique atento ao seu horário: estipule um horário comercial, com hora de almoço, café, tudo como deveria ser em uma empresa convencional. Isso evita uma jornada de trabalho interminável e cansativa, que só colabora para queda do administrador e, conseqüentemente, do negócio.

Procure evitar o trânsito de membros da família como crianças, sogra, esposa e cachorro entre outros, pelo seu ambiente de trabalho. Isso causa dispersão, atrapalha seu rendimento e, dependendo do seu tipo de negócio, podem acontecer acidentes. Portanto separe muito bem sua residência da empresa. A colaboração familiar é fundamental.

Muito importante: o empreendimento doméstico deve respeitar a zona residencial em que se localiza. Isso significa que não se pode utilizar máquinas que façam barulhos que incomodem a vizinhança, uso de matéria-prima que tenha algum cheiro forte, enfim, qualquer tipo de procedimento que venha interferir no bom andamento da região. Se o seu empreendimento não respeitar essas regras, você pode ter sérios problemas com a Prefeitura da sua cidade.

Por isso, é fundamental que seja feito todo um estudo sobre sua idéia, pois o fato da empresa estar dentro de sua casa, indica que você deve ter o dobro do cuidado do que se fosse um ponto comercial.

O empreendimento doméstico é uma opção que geralmente funciona como a alavanca para o empreendimento ideal. Começando em casa em casa, você provavelmente não contratará funcionários até que seja realmente preciso. Você pode contar com algum membro da família que você julgue qualificado para a tarefa, mas sem passar pelo estresse causado pela ansiedade em relação ao rendimento do funcionário. Isso é bom,

vendo sob a perspectiva de que você terá o contato mais íntimo que se pode ter com uma empresa. O acompanhamento detalhado do crescimento de um empreendimento faz muita diferença, pois em eventuais futuros problemas, você terá base suficiente para descobrir a origem deles. Conhecer a fundo o seu negócio é vital.

Além disso, o intuito de negócio caseiro é começar de forma mais humilde mas com grandes expectativas. Com o desenvolvimento de sua empresa, os negócios crescerão junto ao lucro e aí, sim, você poderá investir na sua nova sede. A seguir, serão apresentadas 21 sugestões de produtos que são fáceis de serem fabricados em casa, com a indicação das máquinas necessárias e dos fabricantes desses equipamentos.

### ***CAMISETAS E AGASALHOS***

**Onde Vender:** Pequenas lojas e bazares. Dá para entender pedidos exclusivos de escolas e academias, ou ainda, você pode criar sua própria grife.

**Máquina:** A máquina impressora de camisetas imprime também agasalhos e panos de prato. Pode imprimir em 2, 4 ou 6 cores, com 1 ou 2 vestidos. Os braços se ajustam para o encaixe das cores sem precisar de parafusos. A impressão é de alta qualidade.

Empresa: Magyrus - Fone (041) 223.1225

### ***VASSOURAS***

**Onde vender:** Pequenos supermercados, Quitandas, mercados e lojas de produtos de limpeza.

**Máquina:** A prensa permite confeccionar manualmente vassouras de piaçava e nylon. O equipamento é mecânico, pequeno e com pedal tem regulamento de curso, o que diminui o esforço do operador. Você pode fazer vários tipos de vassouras. Pode produzir dúzias 40 por dia.

Empresa: Ânfora Distribuidora - Fone (011) 203.8181

### ***BÓTONS E CHAVEIROS***

**Onde Vender:** Em bazares e lojas de armarinhos, para empresas como brindes.

**Máquina:** Pode produzir até 6 bótons e também chaveiros a cada minuto. É feita em metal cromado, e possui cortador circular de papel não é térmica e é fácil de manusear.

Empresa: Color Plus - Fone (011) 816. 7499

### ***BONÉS***

**Onde Vender:** Bazares lojas, pequenas confecções e pedidos sobre encomenda.

**Máquina:** A máquina controla a temperatura automaticamente e permite que uma presilha de boné e uma manta de retenção do transfer sejam acoplados. Pode-se também fabricar shorts e pequenas camisetas com o mini transfer.

Empresa: Color Plus - Fone (011) 816.7499

## *LAJOTAS*

**Onde Vender:** lojas de material de construção.

**Máquina:** Além de produzir lajotas, faz elementos sextados, mourões e guias. Fazem em média 100 metros quadrados de lajota ou 500 peças de sextavados se em oito horas. Não ocupa muito espaço, tem 0,80 m de largura e 1,00 metro de comprimento.

Empresa: Pema - Fone (011) 216.5489 - 6918.9925

## *IORGUTE*

**Onde Vender:** Pequenos supermercados, quitandas, academias e direto ao consumidor.

**Máquina:** Feita em aço em inox, com comando automático, ela faz o aquecimento e a maturação do IOGURTE. Pode ser usado como pasteurizador de leite e tem capacidade para 150 litros.

Empresa: TANBRÁS - Fone (019) 451.2299

## *BLOCO DE CONCRETO*

**Onde Vender:** Lojas de material de construção.

**Máquina:** A prensa manual PMB-05 produz de 400 a 600 tábuas por dia. Tem motor trifásico para vibração, uma matriz para blocos e caçamba de massa. Além dessa, a empresa oferece a PMB-10 que produz de 500 a 800 tábuas por dia.

Empresa: Vibramaq - Fone (011) 6943.3133 - 6943.3132

## *MÓVEIS DE MADEIRA*

**Onde Vender:** Lojas de móveis e pedidos sob encomenda.

**Máquina:** A Serra de Esquadria de multi-uso, além de fresar e serrar, também fura. Tem deslocamento num trilho de 0 a 60 cm.

Empresa: Eurocom do Brasil - Fone (027) 329.1442

## *BATATA CHIPS OU PALHA*

**Onde Vender:** Bombonieres, mercados, Quitandas, vendedores de hot dog, restaurantes, bares, bufês e lanchonetes.

**Máquina:** Corta e frita batata chips e palha, além de fritar também amendoim, castanha de caju, bacon, pururuca, mandioca e banana, dando mais opções de produtos para sua empresa.

Empresa: BomSucesso - Fone (011) 5585.2334



## ***EMBALAGENS***

**Onde Vender:** Lojas de embalagens para presente, lojas de CD, roupas, brinquedos e presentes, floriculturas.

**Máquina:** A Corte Mix modelo líder faz cortes em uma grande variedade de material, permitindo a produção de viseiras, chaveiros e brindes promocionais, além de vários tipos de papel.

Empresa: Açotec - Fone (011) 206.6922

## ***SACOS E SACOLAS PLÁSTICAS***

**Onde Vender:** Feiras livres, supermercados, sacolões, Quitandas.

**Máquina:** A Unimaq oferece 3 tipos de mini-fábricas de sacos e sacolas plásticas.

Empresa: Unimaq - Fone (011) 601.2316

## ***TIJOLO***

**Onde Vender:** Casas de material de construção e direto ao consumidor.

**Máquina:** A máquina modular da Sahara produz de 200 a 300 unidades por hora com três operadores. A mil módulos produzidos, são necessários 1.250 litros de terra e três sacos de cimento.

Empresa: Sahara - Fone (011) 6943.6955

## ***FRALDAS E ABSORVENTES***

**Onde Vender:** Lojas de acessórios para crianças, farmácias, mercados e bazares.

**Máquina:** A Baby-Mac tem três modelos de máquinas que variam com a capacidade de produção. Oferece assistência técnica, peças de reposição, matéria-prima e curso em vídeo. Com a máquina pode-se fazer também babadores, protetores de seio, fraldas veterinárias, trocadores, traveseiros para viagem e fraldas geriátricas.

Empresa: Baby-Mac - Fone (011) 680.0761 - 680.6387 - 680.7561

## ***EMBALAGENS QUENTINHA***

**Onde Vender:** Restaurantes, lojas de congelados, mercados.

**Máquina:** O modelo MMS é uma máquina totalmente automática, que produz 40 peças por minuto, ou seja 2.400,00 peças por hora. Este modelo não necessita da interferência de ninguém. Basta ligar na toma da e acionar a chave que as peças caem prontas automaticamente. A garantia do equipamento é de um ano.

Empresa: Viamackmann - Fone (011) 270.9000

## ***ETIQUETAS ADESIVAS***

**Onde Vender:** Bazares e pedidos sob encomenda.

**Máquina:** Funciona manualmente e produz etiquetas adesivas de baixo custo com formatos variados de acordo com a faca usada. A media de produção é de 3000 etiquetas por hora.

Empresa: Turo - Fone (011) 201.6826 - 683.4080

## *VELAS DE MAÇO*

**Onde Vender:** Mercados, lojas de artigos religiosos, floriculturas.

**Máquina:** A Mini-Maço da Botter é uma máquina pequena que permite a você ingressar no mercado de velas com um baixo investimento. Basta apenas uma mesa e uma tomada para instalá-la. A máquina permite a produção de 15 mil velas por mês. A Botter dispõe de outros modelos de máquinas de velas.

Empresa: Botter - Fone (071) 341.1881

## *POLPA DE FRUTAS*

**Onde Vender:** Lanchonetes, restaurante, mercados, bares.

**Máquina:** Ideal para despolar vários tipos de frutas, essa máquina é para pequenos produtores, de simples manutenção e de fácil operação. Pode ser também usada como refinadeira. A Itametal fornece para qualquer modelo despoldadeira, peneiras com furos de diferentes tamanhos. A produção é de 50 a 450 Kg por hora. Tem 900 mm de comprimento, 325 mm de largura, 1.100 mm de largura e pesa 55 Kg.

Empresa: Itametal - Fone (073) 616.1860

## *MOLETOM (ESTAMPARIA)*

**Onde Vender:** Lojas e bazares de roupa, escolas e academias via pedidos sob encomenda.

**Máquina:** A máquina pode estampar moletoms, jeans, enxovais e demais peças. Ocupa pouco espaço em sua casa. A Thermo Print pode ser operada por qualquer pessoa, como vantagem, não faz sujeira, pois utiliza papel transfer.

Empresa: New Job - Fone (011) 3106.0981

## *GELO*

**Onde Vender:** Bares, lanchonetes, restaurantes postos de gasolina.

**Máquina:** Você pode montar em casa uma pequena fábrica de gelo, com a máquina EGC 50 da Everest, que produz 50 Kg de gelo por dia e já vem com depósito de capacidade de 10 Kg (450 cubos). A máquina pesa 36 quilos e é feita de aço inox.

Empresa: Everest - Fone (011) 262.6466

## *CASQUINHA DE SORVETE*

**Onde Vender:** Sorveterias, restaurantes, vendedores ambulantes de sorvete.

**Máquina:** A Big Kone, máquina para confeccionar casquinha e cascão de sorvete faz 60 casquinhas por hora. De fácil operação e bastante higiênica, a máquina ocupa pouco espaço e pode ser facilmente transportada.

Empresa: Warn - Fone (041) 368.1112

## ***HOBBIES QUE PODEM VIRAR NEGÓCIO***

### **ARTES PLÁSTICAS**

Essa é uma atividade somente para legítimos apaixonados. Gostar é pouco. Além de ser uma atividade que exige talento, A remuneração é muito estável. Se puder uni-lo ao seu emprego, se tornara uma boa ajuda financeira.

Você pode escolher entre desenhos de publicidade, ilustrações para livros, caricaturas, paisagens e retratos. Geralmente esses são os mercados mais fáceis de se atingir. Promova sua arte em feiras de artesanatos, ofereça como presente e exponha o máximo que puder

### **COSTURA E BORDADO**

A costura e bordado exige certa habilidade. A uma infinidade de segmentos que você pode atender nesse empreendimento tudo vai depender de sua habilidade. Dá para fazer: cortinas, capas para sofás e eletrodomésticos, todos tipos de roupas banho e mesa, roupas de cama, roupas para bonecas e tudo isso é possível complementar com o bordado. Se sua aptidão for só o bordado, compre peças prontas para bordar ou procure alguém que faça essa parceria com você e vice-versa. Ofereça atendimento personalizado.

### **PINTURAS EM VIDROS E TECIDOS**

A pintura em vidros e em tecidos precisa ser de qualidade para que o empreendimento de sucesso. Entender de tintas e tecidos, casando cores para um efeito final de bom gosto, é fator determinante para diferencia-lo de concorrentes. Transforma vidros de maionese, azeitona e outros em conjuntos de vidro finos para guardar mantimentos balas e uma infinidade de pequenos objetos é um comércio que sempre um bom dinheiro. Para a pintura de tecidos, dá para fazer produtos personalizados sob encomenda. Solte a imaginação nas toalhas, camisetas, panos de pratos, e no ultimo artigo em moda que são os encharpes pintados à mão.

### **TRADUÇÃO E REVISÃO DE TEXTOS**

Para você que gosta de idiomas estrangeiros, da língua portuguesa e domina ambos, a tradução e/ou revisão de textos é um bom empreendimento. É um serviço útil para editoras de livros e jornais, empresas que editam jornais e revistas internos para escolas. Além da tradução você deve estar atento a correção de erros a ser fiel às informações originais dos textos.

### **TRICÔ E CROCHÊ**

O tricô e crochê embora surgiram roupas de inverno, não tem estação. Você pode trabalhar com fios mais leves e finos durante o verão e a primavera e com fios mais grossos durante o outono e o inverno. Pegando carona na moda do verão pode-se fazer biquínis, saias, tops e shorts, com uma grande variedade de linhas.

As malhas de meia-estação também são artigos muitos procurados. E no frio as tradicionais e insubstituíveis blusas de lã garantem um lucro certo desse empreendimento.

### **ARRANJOS FLORAIS**

Para o cultivo de arranjos florais, você vai precisar ter noções de harmonia de cores e flores, conhecer a técnica de prensagem e secagem de flores e técnicas de preservação e armazenamento. Esse negócio envolve o toque delicado e o cuidado ao lidar com flores. Todo o tipo de curso que puder fazer para estar por dentro dos novos processos de arranjos é ponto de apoio certo para o seu negócio ultrapassar os concorrentes.

### **ADESTRAMENTO DE CÃES**

O adestramento de cães é um serviço muito procurado hoje em dia. Com o aumento da violência, muitas famílias contam com cachorros para garantir um pouco de segurança do seu lar. Você pode ir até a casa do cliente, levar o cachorro para sua casa se tiver espaço suficiente, ou abrir uma escola, o que envolverá um pouco mais de capital.

### **BIJUTERIAS**

Fios, miçangas, correntes, pérolas, contas coloridas e muita criatividade. Dificilmente a confecção de bijuterias não dará lucro se você estiver acompanhando as tendências da moda. Observe as pessoas nas ruas, leia revistas e assista novelas. Essas são fontes inesgotáveis de novidades no ramo da bijuteria. Todo o material necessário é encontrado em lojas especializadas. Para se atualizar e garantir um acabamento perfeito, procure fazer cursos, que sempre trazem novidade e novos métodos de fabricação.

### **COZINHA**

Esse certamente é um hobby que traz lucro certo. Se você conseguir uma clientela boa e fiel, o que depende exclusivamente dos seus quitutes, encomendas e mais encomendas virão. Você pode fazer bolos, docinhos, salgadinhos e sanduíches para festas, pratos finos para jantares, pratos típicos para feiras e eventos, pratos especiais como paella, sushi, e feijoada sob encomenda, bem como pizza para eventos especiais. Comece oferecendo seu serviço para as festas da família, da vizinha e dos amigos, e assim, a fama de seus quitutes irá se espalhar.

### **CHOCOLATE**

Embora a venda de chocolate esteja ligada basicamente à Páscoa, a fabricação de bombons, barras e pirulitos, é uma atividade rentável e com lucro garantido. A fabricação de chocolate está diretamente ligada a um processo artesanal que pode impulsionar suas vendas de uma maneira surpreendente.

Trabalhar com corantes e as mais diversas formas, chamam muito mais a atenção do que a própria qualidade do chocolate em si. É claro que a qualidade vai contar, mas a primeira impressão é a aparência do produto. Ultimamente, tem surgido muitos cursos que ensinam exatamente essa maneira de fabricação do chocolate como uma obra de arte, que pode tornar o seu hobby em uma mina de ouro.

## *A HORA DE PLANEJAR A SUA PRODUÇÃO*

### *SUBMETA SEU PRODUTO À ÚLTIMA E DEFINITIVA BATERIA DE TESTES PARA EVITAR PREJUÍZOS*

Você trouxe o seu produto às portas da produção. O que fazer?

Fabricar milhares, milhões de unidades? Por quê não? Não está tudo pronto para a partida. Você e os seus colaboradores eliminaram todos os grilos, agora é só ter fé e manter o pé na tábua.

Mesmo que este seja o espírito dominante entre todos os integrantes da equipe, levante uma premissa, sugira uma opção. Premissa: todas as partes interessadas querem que a sua idéia frutifique o mais depressa possível, a fim de abrir caminho para o sucesso e a prosperidade. É óbvio! Se os seus associados partem dessa premissa, então proponha a seguinte opção: Para que não surjam obstáculos na rota do lucro, uma vez deslançadas as suas vendas, é preciso fazer um teste final.

Nunca se sabe como os consumidores vão reagir na prática ao começarem a fazer uso do seu produto. Até agora, os nossos testes e teorias foram simples modelos antecipatórios da reação do consumidor. Alguns futuros consumidores chegaram a lhe dizer que o produto seria um sucesso absoluto.

Será que dirão a mesma coisa depois de terem usado e lidado com ele? Não há nenhuma garantia. Um teste final poderá evitar muitos tropeços no caminho.

Alguns testes de pré-comercialização exigem farta distribuição de amostras, ou a realização de vendas condicionais em várias áreas geográficas. A maioria dos futuros empresários, não precisará ir a estes extremos.

O tempo de cometer enganos, ficou para trás, na fase dos testes. As pequenas mancadas que não chegam ao conhecimento do público são relativamente poucas comparadas aos milhares de erros grosseiros que podiam ter sido evitados. Proteja-se. Não corra riscos. Você nunca chegará a parte alguma se não arriscar, mas também que não fará progresso se não se proteger a cada passo.

## *PREVINA ERROS*

“É o fim da picada”. Todos nós conhecemos esta expressão. **É o que vem a cabeça quando o revés financeiro torna o nosso melhor amigo nosso pior inimigo.** A mesma expressão lhe ocorre quando você percebe que se descuidou da fase dos testes. De quem foi a culpa? Sua? Dos colaboradores?

Planeje e vise ao sucesso, mas não deixe que suas ansiedades interfiram com os cuidados indispensáveis à sua proteção. E mantenha sempre o melhor relacionamento com o seu advogado, você pode ter dúvidas sobre muitos detalhes, mas o seu advogado,

geralmente pode assegurá-lo, em poucos minutos de que o acordo que assinou é mesmo aquele que você pensava.

Cultivar sólidas amizades nos círculos de trabalho pode fazer uma grande diferença. Se o seu projeto não lhe satisfizer plenamente, não se desligue de seus associados da primeira hora. Se eles tiverem gostado de suas idéias e da maneira como as conduziu, poderão se dispor a manter-se ao seu lado e tentar novamente. Afinal de contas, quem melhor do que você saberá evitar passos em falso?

Vejamos agora como é capaz de observar, antecipar e corrigir erros. Se possível, ceda o seu produto ou serviço a alguns usuários. Deixe que se divirtam com ele por algumas semanas, e até mais tempo, se necessário.

Diga-lhes para exigirem dele o máximo, sem contudo se excederem a ponto de provocar perigo. Volte a eles e peça-lhes para que critiquem o produto sem dó nem piedade. SE gostarem dele e não tiverem nada de comprometedor a dizer, insista até que mencionem algum ponto negativo.

Anote ou grave o somatório de informações e agradeça aos usuários do seu produto. Não discuta com eles. Vá para casa e decifre o que é válido e o que é descartável. Se avaliar corretamente os dados que dispõe, no fim o seu orgulho será restaurado. Se for o caso, recolha todos os exemplares do seu produto e traga-os de volta para a prancheta.

Se você submeteu, digamos cem pessoas a seu teste de produto e as respostas foram consideradas favoráveis, esse resultado pode ser considerado muito positivo. Se os usuários testados relutam em devolver seu produto, isso é um indício ainda melhor.

Se lhes jogarem muitos tomates na cara, tire-os de letra. Volte atrás e providencie pacientemente todas as modificações reclamadas. Em seguida, faça uma pequena pausa para um agradecimento à sua boa estrela por ter poupado todas as partes interessadas do dissabor de ter que recolher o produto. Não haverá momento mais adequado do que esse para lembrar o velho ditado:

**“É MELHOR PREVENIR DO QUE REMEDIAR”**

## *MONTAR SEU PRÓPRIO NEGÓCIO É A SOLUÇÃO PARA A SUA CRISE ECONÔMICA*

Você já reparou como a economia brasileira tem uma ligação direta com a variação do preço do dólar? com a desvalorização do real no início de 1999, nossa economia entrou em parafuso; conseqüentemente o número de desemprego ou incentivo a demissões aumentou e, certamente bateu aquele desespero ou depressão, mas, você não pode ficar sem ter o que fazer, pois em algum lugar, alguém depende do seu sucesso.

Por motivo de uma crise que você não ainda não conseguiu entender, você é obrigado a iniciar seu próprio negócio, ou seja colocar em prática aquele seu velho sonho de ter seu próprio negócio, iniciando esse negócio junto ao novo ano que começou tão assustador.

Para ajudá-lo nessa nova situação, foram simuladas situações e tendências de mercado. Algumas idéias a seguir, não são novidade, mas aparecem com força total e tem grandes chances de tornar o seu negócio um sucesso promissor. Outras são conseqüências da transformação mundial, que com a globalização traz novos conceitos e novas necessidades. Estar em sintonia com as transformações mundiais, é um dos passos na busca das oportunidades.

A era da globalização provoca mudanças que atingem todo o planeta e devem ser consideradas, pois o empresário deve encarar um mercado onde a tecnologia domina, como **“NADAR A FAVOR DA MARÉ, QUEM NADAR CONTRA, COM CERTEZA MORRERÁ AFOGADO”**, ou seja se seu negócio não acompanhar as tendências do mercado, você estará nadando contra a maré.

Com base na teoria de **“NADAR A FAVOR DA MARÉ”**, foram identificados alguns seguimentos de mercado, que lhe possibilitará iniciar seu negócio de maneira segura, e dizer de vez **“Adeus Insegurança e Incerteza de Empregos tradicionais”**, neste final de século você iniciará um negócio, que lhe permitirá iniciar o século XXI com um negócio seguro, e que lhe garantirá um padrão de vida bem melhor do que aquele que você tinha quando era empregado, e morria de medo de perder aquele emprego.

#### **AS MULHERES NA LIDERANÇA**

As mulheres avançam com rapidez e competência na liderança dos negócios. Elas se mostram mais preparadas ao exercício do estilo de liderança democrática que o perfil das novas empresas exige. A tradição masculina é de gerenciar com estilo militar, autoritário. As mulheres levaram para as empresas a postura mais familiar de apoio e facilitação.

Lealdade e respeito são os pressupostos dos novos modelos de gestão, para os quais o sexo feminino tem mais vocação. As mulheres já ocupam a maioria absoluta nas profissões da era da informação. Muitas trabalham em tempo parcial, utilizando computadores para remeter o trabalho às empresas que terceirizam suas atividades.

### ***OPORTUNIDADES***

**BRINQUEDOS ARTESANAIS:** parece que os brinquedos educativos e manuais ficaram nas lembranças das ultimas gerações. Com a explosão dos licenciados de desenhos intergalático, de artesanal pesado e de lutas constantes dos pais das crianças em idade pré-escolar sorriem aliviados quando encontram algum brinquedo que não contenha gatilhos ou comandos espaciais. Esse é um bom mercado para ser explorado pelas mulheres. A criatividade fica por suas boas lembranças de infância e também das necessidades aprendizados das crianças.

**LOJAS DE COMIDA CONGELADA E SEMI PRONTA:** Para cozinheiras de mão cheia esta é uma dica fácil. Para acompanhar o desenvolvimento faça congelados e comece a montar o menu. A procura por alimentos congelados e semi prontos está cada vez maior, pois o tempo das pessoas fica cada vez mais curto. Faça propaganda pelo

seu bairro e desenvolva um sistema de encomendas. O sucesso desse negócio depende exclusivamente do seu talento culinário: **DICA: HIGIENE TOTAL E EMBALAGENS BONITAS.**

**TREINAMENTO E CONSULTORIA PARA EXECUTIVAS:** com a tomada do mercado pelas mulheres, a concorrência entre elas fica bem mais acirrada. As mais espertas procuram especializar-se em algum assunto para eliminar boa parte da concorrência. Você que conhece algum tipo de especialização e sente que tem aval suficiente para passar isso para outras pessoas, pode montar sua consultoria de treinamento específico. Divulgue o curso na área apropriada e prepare suas aulas. Palestras e Workshops, são geralmente bem procurados. Explore seus dotes e ganhe muito dinheiro, além do que, nessas ocasiões sempre se aprende muitas coisas.

**EMBALAGENS DE PAPEL RECICLAVEL:** todo mundo sabe que o lema do planeta ultimamente tem sido reciclar. A reciclagem é o último hit da moda em embalagens. De todos os tamanhos, com capricho e criatividade o negócio com certeza dará certo. A matéria prima que é o papel reciclado, pode ser comprado ou você mesmo pode fazê-lo. Existem máquinas para fazer embalagens, o que torna o processo mais industrial; mas se você for adepta do artesanato, entre em um curso de reciclagem para poder fazer tudo com a sua cara, e solte a imaginação.

## *O TEMPO DA ARTE E DO LAZER*

As pessoas investem mais tempo em lazer e arte. Empreendimentos nesses ramos são rentáveis, especialmente nas economias em expansão. Artes cênicas e visuais, música e show buzones estão em alta.

Os investimentos que as empresas fazem em patrocínio de esportes, cede espaço ao apoio artístico. O vigor da produção teatral e musical reflete a tendência de maior disposição para o lazer e o entretenimento entre os brasileiros.

### **O TURISMO TAMBÉM SE MANTÉM COMO ATIVIDADE PROMISSORA. É A MAIOR INDÚSTRIA DO MUNDO E MAIOR FONTE DE RENDA DE MUITOS PAÍSES.**

**TURISMO ECOLÓGICO:** Se você tem muitos contatos, conhece bastante gente e gosta de esportes radicais, pode organizar passeios ecológicos.

Para o sucesso do seu negócio, você vai precisar contratar um guia que conheça os lugares escolhidos para o passeio, afinal, a segurança está em primeiro lugar.

Nada de grupos perdidos ou seriamente feridos, pois isto significa a queda brusca do seu negócio. Estude bem os pacotes e comece a organizar os seus grupos.

**EXPOSIÇÃO DE ARTE:** Essa oportunidade é para quem entende de artes. Só achar bonito ou feio não é o suficiente. Entender de estilo, material utilizado para a produção e tudo nos mínimos detalhes para não dar vexame na hora da negociar com a galeria o que



you are representing. The belt and style are key pieces for you to succeed in this field. To start you will have to make many contacts, to discover new talents, and convince others that they are really talented. Keep an eye on cultural spaces of the moment, and go to work.

**LOJAS DE SOUVENIR PARA TURISTA:** Se você mora num desses locais badalados por turistas, comece já esse empreendimento. O ideal é fazer uma pesquisa sobre o que mais atrai os turistas, e providenciar a mercadoria. Geralmente esses tipos de negócios, grande parte dos produtos é artesanal; e se você tiver talento para isso fabrique você mesmo seus produtos. Se não, procure pessoas que trabalham bem e que também estejam começando. Com a parceria feita tudo fica mais fácil começar a trabalhar. Se você não tem capital para montar uma loja, ofereça seu souvenir para restaurantes, e lojas de vários segmentos, ou vá você mesmo passear pelos lugares mais badalados, e ofereça suas lembranças.

**ORGANIZAÇÃO DE PASSEIOS TURÍSTICOS ALTERNATIVOS:** Geralmente os pacotes turísticos apresentam seus passeios com horários cronometrados e os turistas não conseguem aproveitar o passeio nem o tempo livre. Aí que entra o seu negócio. Estude os pacotes oferecidos pelas agências de turismo e faça sua adaptação, negocie com uma empresa de transportes e não se esqueça de providenciar convites, folhetos de informações e muitos panfletos de sua empresa (distribua em hotéis, restaurantes e pontos turísticos).

## *A SUPREMACIA DO CONSUMIDOR*

É grande dica para todos os negócios. O mundo reconhece a supremacia do indivíduo sobre o coletivo. Esta tendência acontece ao mesmo tempo que se caminha para a globalização.

O indivíduo está ligado à rede global. Com seu computador, troca informações sobre produtos, serviços, tecnologias etc. O consumidor é a figura central das empresas, pois ele determina o sucesso ou fracasso delas. Além disso, o consumidor tem leis rigorosas que o protegem.

## **OPORTUNIDADES**

**PRODUÇÃO DE SOFTWARES QUE FACILITAM AS TRANSAÇÕES VIA COMPUTADOR:** Esse é um negócio para quem já está no ramo da informática. Ultimamente as transações via computador vêm crescendo rapidamente e só não tomaram conta dos negócios por completo porque faltam softwares mais simples e eficientes. Portanto, coloque seu talento em prática porque compradores não faltarão. Procure todo o tipo de empresas e ofereça seus serviços.

**CONSULTORIA DE QUALIDADE TOTAL E REENGENHARIA:** Com os últimos acontecimentos financeiros, a Qualidade Total e a Reengenharia tornaram-se

fundamentais. Se já estavam em processo acelerado, agora ficou extremamente urgente. As empresas estão precisando de suporte para a implantação dessas medidas, e se você entende do assunto não hesite. Esse é um trabalho de muito boa remuneração, por isso, todo o cuidado é pouco na hora de apresentar o seu trabalho. Afinal, espera-se desse trabalho exatamente o que ele propõe.

### **REPRESENTAÇÃO E COMERCIALIZAÇÃO DE PRODUTOS E SERVIÇOS**

**PERSONALIZADOS:** Hoje em dia as empresas não estão mais utilizando fórmulas aplicadas para um segmento em geral; estão contratando serviços feitos exclusivamente nos seus moldes. Isso cabe também a uma série de produtos que pede algum tipo de identificação pessoal. Você pode formular fluxogramas de trabalho, treinamento específico de funcionários, sistemas adequados ao produto em vendas de telemarketing, desenvolvimento de programas específicos para cada segmento de uma empresa, enfim, uma infinidade de serviços. Atente para a responsabilidade desse serviço: muita experiência e atualização total.

### **CONSULTORIA EM INFORMÁTICA:**

Outra sugestão para os feras em informática. Embora a computação seja extremamente comum, ainda há muita gente que se atrapalha na hora de usar um computador. Muitos conhecem um programa ou outro e na hora que precisa daquele que nunca usou necessita de socorro. Esse são os casos comuns, e existe uma série de outros mais complicados. Se você tem conhecimento para resolver esse problema que aflige a humanidade, faça sua propaganda e aguarde o telefone tocar. E muito!

## *ESTILO DE VIDA INTERNACIONAL*

A “aldeia global” impõe a padronização de um estilo de vida. Do consumo dos mesmos produtos - carros, eletrodomésticos, vestuário sanduíches etc., as opções de lazer e perspectivas de realização individual.

Mais de três milhões de pessoas voam de um canto para outro do planeta todos os dias. Para o brasileiro, sai mais barato conhecer outros países do que se aventurar pelo norte do Brasil. Em função disso, a classe média tem optado por viagens a Europa e para os Estados Unidos.

## **OPORTUNIDADES**

**CURSO DE INGLÊS:** Pode parecer ultrapassado, mas é um ramo que cresce a cada dia. O inglês é a língua mais falada no planeta (cerca de 400 milhões de pessoas o tem como segunda língua). Na China, 250 milhões de pessoas estudam o idioma a cada dia. O Brasil tem um problema sério com as escolas de inglês, que oferece cursos intermináveis e, geralmente, o aluno, desiste antes da metade. Elabore métodos diferentes, ativo, sem ficar o tempo todo com o livro na mão falando, falando... Utilize o método da realidade. Converse sobre o que está acontecendo, inclua as lições no texto atual e invente passeios em que se possa associar a língua ao que se vê. Esses métodos costumam acontecer no sistema de boca a boca e trazem cada vez mais alunos para você.

**PRATOS TÍPICOS SOB ENCOMENDA:** Se você conhece a culinária estrangeira, aproveite isso. Ultimamente as festas estão indo muito mais além do que coxinhas e brigadeiro. Qualquer que seja culinária que você conheça, italiana, oriental, alemã ou francesa, pode fazer muito sucesso em datas comemorativas, coquetéis, casamentos e mais uma série de festas. Os requisitos básicos são a qualidade e a higiene. A fama fica por conta de sua comida.

**LOJAS DE COMIDA RÁPIDA:** O estilo *fast food* faz sucesso. No ritmo de vida que se leva, é mínimo providencial. Escolha um estilo de comida que seja fácil e rápida de fazer e recrute bons funcionários: ágeis, dispostos, e animados (porque mau-humor na hora das refeições é perda certa de clientes. Organize a loja de maneira que fique fácil de transitar principalmente de limpar. Não é preciso nenhum luxo, mas um ambiente confortável e aconchegante

**COMÉRCIO DE ARTIGOS IMPORTADOS:** Se você esta com um bom capital para investir em um empreendimento, essa sugestão é boa para você. De canetas a tênis, os artigos importados tem uma demanda incrível no Brasil. O importante é ficar de olho nas taxas de importação, nas novidades e no trivial. Tem certos itens que estão sempre em alta com o tênis e os perfumes. Mesmo que tenha preços bem próximos aos daqui, os artigos importados tem um ar de sofisticação, glamour. Os adolescentes são os principais clientes, por isso procure bastantes novidades para jovens.

## *SERVIÇOS PARA A TERCEIRA IDADE*

Só em São Paulo, há mais de 840 mil pessoas com idade acima de 60 anos. Só agora, nesses últimos três anos, é que foi descoberto que a terceira idade é uma fatia de mercado muito promissora. De passeio a organização de palestras sobre Saúde, as oportunidades são muito boas. A sociedade está aprendendo a reconhecer que a marginalização é uma grande e triste engano e, geralmente, são eles que mais se animam com os cursos, bailes, prática de esportes e até cursos universitário. O mercado dos idosos vem se abrindo a cada dia e a oferta de serviço ainda é pouca...

### **OPORTUNIDADES**

**SERVIÇO DE CONSCIENTIZAÇÃO DOS DIREITO DOS IDOSOS:** Você pode fazer um estudo sobre de legislação do idoso e oferecer seu curso para instituições e grupos de terceira idade. Esse é um segmento de extrema importância social e muito valorizada pela categoria. Elabore um discurso simples e direto e procure as instituições.

**ORGANIZAÇÃO DE CURSOS E PALESTRAS:** Há temas muito variados sobre idosos: cuidados com a saúde, nutrição especializada, cursos artesanais, literários e esportivos, cuidados informais, entre outros. Faça uma pesquisa nos grupos e

instituições de terceira idade e faça uma triagem sobre o que mais lhes interessa. A organização fica por sua conta.

**ORGANIZAÇÃO DE PASSEIOS:** Os finais de semana na casa dos filhos vai ficar para a época de festas de final de ano. Organize passeios para estâncias climáticas, cidades históricas, shows, museu e parques. Tudo com muito entusiasmo e vivacidade. Não há nada que os idosos mais gostem do que eventos animados. A época de calma ficou para trás, o que mais atrai esses grupos são passeios ecológicos e turismo cultural.

**ORIENTAÇÃO MÉDICA A DOMICÍLIO:** Se você tem algum tipo de ligação com a medicina, pode encaminhar seu empreendimento. As vias de acesso a consultórios médicos e hospitais atualmente são estressante e difíceis. Por isso, esse tipo de prestação de serviço esta cada vez mais em alta, principalmente para pessoas de terceira idade. Faça contatos com consultórios geriátricos e disponha-se a esse tipo de consulta.

## *CONHEÇA 4 TIPOS DE NEGÓCIOS ALTAMENTE LUCRATIVOS*

### **COMO FABRICAR PALITOS DE DENTE E DE PICOLÉ?**

Palitos de dente e de picolé são fabricados a partir de tábuas finas ou lâminas de madeira, encontradas em empresas especializadas, em praticamente todo o Brasil. A fabricação do palito de dente pode ser aprendida facilmente se o empreendedor tiver todo o equipamento apropriado. Com uma máquina chamada fresadora múltipla, se produz as varetas redondas a partir da lâmina de madeira. Depois, essas varetas são levadas à guilhotina para o corte e, depois de cortadas, passam por uma série de lixadeiras para fazer as pontas. A última etapa é quando os palitos vão para uma mesa vibratória onde são selecionados. A produção do pauzinho de sorvete já começa na guilhotina, que faz os cortes. Depois os produtos passam pelas lixadeiras para realizar o acabamento.

### **COMO MONTAR UMA CASA DE FRIOS E LATICÍNIOS?**

No início, a empresa pode trabalhar com uma linha básica de frios (presunto, apresuntado, patês, mortadela, salsicha) e de queijos (fresco, prato, mussarela, parmesão).

Para montar um pequeno empreendimento de frios e laticínios, é preciso conhecer muito bem o mercado e os produtos que serão comercializados. Além disso, é extremamente importante estabelecer uma relação de cumplicidade com o cliente, oferecendo qualidade, higiene impecável e o principal atributo de qualquer empreendimento: o bom atendimento.

Com recursos entre R\$ 9.000,00 e R\$ 15.000,00, pode-se fazer um bom estoque suficiente para os primeiros 45 dias de funcionamento.

O faturamento mensal deve ficar entre R\$ 10.000,00 e R\$ 15.000,00, com uma lucratividade média de 15%. Os custos fixos não devem chegar a R\$ 5.000,00.

## **COMO MONTAR UMA OFICINA DE CHAVEIRO?**

O investimento para montar uma oficina de chaveiro em equipamento e instalações gira em torno de R\$ 2.000,00. Com esse capital você pode comprar o maquinário e ferramentas.

Uma oficina de chaveiro não pede grandes espaços. Pode ser facilmente adaptado em uma parte da garagem de casa, o que é muito comum.

O faturamento médio mensal vai depender do volume de serviços da oficina, mas normalmente fica em torno de R\$ 4.500,00. Os preços devem ser fixados de acordo com o tipo de trabalho oferecido.

O risco do negócio não é grande, e se a loja estiver em áreas residenciais, comerciais ou de indústrias sem nenhuma loja desse ramo por perto, o risco diminui muito.

## **COMO MONTAR UMA PEQUENA INDÚSTRIA DE EMBALAGENS DE ALUMÍNIO?**

Os equipamentos utilizados para um bom número de produção (até 12 mil peças por dia) são uma prensa semi-automática, uma guilhotina automática e uma cortadeira semi-automática. Geralmente as indústrias que fabricam esse tipo de equipamento também fornecem a matéria-prima ou indicam fornecedores.

O capital que deve ser investido em equipamentos pode custar aproximadamente até R\$ 18.000,00. Esse tipo de empreendimento precisa ter sempre capital de giro, pois mais da metade do custo da produção é o alumínio.

O empreendedor precisa fazer bons contatos para aumentar o número de clientes. Regiões com alta concentração de restaurantes devem ser visitadas constantemente pelo vendedor da empresa. O mercado é competitivo.

## ***MAIS SUGESTÕES DE MINI-FÁBRICAS***

### ***MINI-FÁBRICAS DE SACOLAS E SACOS PLÁSTICOS***

Mini-fábricas de sacolas e sacos plásticos é simples. O equipamento para fabricação não é caro e com cerca de R\$ 4.000,00 você pode adquiri-lo. Seus clientes serão diversificados, desde lojas de calçados, papelarias, bazares, pequenos supermercados e confecções podem precisar de seu produto. Oferecer qualidade é essencial para se firmar neste negócio. Com pouco dinheiro e muita vontade, você poderá vencer os concorrentes.

### ***MINI-FÁBRICA DE CARIMBOS***

A procura por carimbos é cada vez maior e para você que quer montar um pequeno negócio, chegou a hora! Não é difícil conseguir o equipamento para fabricar carimbos. Empresas, lojas, e qualquer pessoa pode precisar de seu produto. Ofereça qualidade e variedade para consolidar seu espaço no mercado.

### ***MINI-FÁBRICA DE CHINELOS***

Se você ganhar dinheiro investindo pouco, sua grande chance, pode estar na confecção de chinelos e sandálias. O preço do equipamento não é alto. Por cerca de R\$ 1.700,00 a R\$ 2.000,00, é possível comprar todo o equipamento necessário. Alguns fornecedores vendem a mini-fábrica já completa. Conseguir a matéria prima também não é difícil, porque as próprias empresas indicam.

Viseira de praia pode ser outro tipo de produto da sua nova mini fábrica. Vender para lojas, pequenos supermercados e conhecidos, renderá muitos frutos para você neste negócio.

### ***MINI-FÁBRICA DE PORCAS E PARAFUSOS***

Porcas e parafusos são utilizados em quase todos os tipos de aparelhos e equipamentos, além de mecânicos, lojas de consertos e muitos outros. Fornecer este material, como também engrenagem e eletrodos, é a oportunidade de negócios para quem se interessa pelo assunto. É importante ter jeito com mecânica e consertos, afinal só assim seu empreendimento dará certo. Você não vai precisar de muito capital, as máquinas de fabricação novas ficam em torno de R\$ 4.000,00.

### ***MINI-FÁBRICA DE ESTAMPARIA E PERSONALIZAÇÃO DE BRINDES***

Montar uma MINI-FÁBRICA de estampar e personalizar é a opção de quem quer investir pouco em um empreendimento de retorno rápido. Dá para estampar camisetas, jeans, toalhas, roupas de cama, meia e personalizar cartões, agendas, artigos de papelaria, canetas e muito mais. Seus produtos serão procurados por papelaria, confecções, e outras empresas. O investimento é de até R\$ 6.000,00.

### ***MINI-FÁBRICA DE MASSAS***

Fazer massa para cantinas, rotisserias, e até padarias, é uma ótima chance de “entrar dinheiro no seu caixa”. Se você tem prazer pela cozinha, produzir e vender vários tipos de massa fará com que se sinta bem e tenha lucro. Caso já tenha uma fabricação caseira, comprar maior aproveitamento do tempo e aumento de produtividade sem perda de qualidade. O investimento não passa de R\$ 6.000,00.

### ***MINI-FÁBRICA DE FRALDAS***

Fabricar e vender fraldas e absorventes é uma boa chance para ter um negócio seguro e rentável. O mercado oferece ótimas oportunidades para quem pretender se firmar neste ramo. Esses produtos são muitos solicitados por farmácias, lojas de conveniências,

pequenos armazéns e comércios. As máquinas e a matéria-prima não exigem mais do que R\$ 4.000,00. Vender para conhecidos também é uma boa opção.

### ***MINI-FÁBRICA DE VELAS***

Este é um prato cheio para quem gosta de trabalhos manuais e tem criatividade. A produção de velas pode ser feita de forma artesanal, mas para ganhar agilidade e aumentar suas vendas, é importante adquirir uma máquina de fabricação de velas. Você pode investir desde R\$ 1.700,00 a R\$ 5.000,00 em equipamentos, mais a matéria-prima (parafina). Depois de pronto é só decorá-la como desejar e vendê-la em lojas e bazares.

### ***MINI-FÁBRICA DE ETIQUETAS***

Fabricar etiquetas pode ser um bom negócio para quem está interessado em ganhar dinheiro, com pouco investimento. Confecções devem solicitar as etiquetas, que precisam ter qualidade e variedade. Com capital de até R\$ 5.000,00, você pode começar sua produção. Invista na pontualidade e procure sempre novidades.

### ***MINI-FÁBRICA DE TIJOLOS***

A fabricação de tijolos pode ser um interessante empreendimento para você que está querendo começar. O investimento é baixo, uma máquina para tijolos não demanda mais do que R\$ 4.000,00. Vendendo para lojas de construção você ganhará um bom dinheiro.

## ***SUA FÁBRICA COM 5 MIL REAIS***

Hoje em dia, para quem quer abrir um novo negócio, a compra de máquinas é um dos melhores meios. A abertura de mini-fábricas de produção de finalização é uma oportunidade que facilitará sua iniciativa de se tornar um empreendedor. Nesta edição há várias opções de máquinas que custam cerca de 5 mil.

O primeiro passo para abrir uma mini-fábrica é definir a área de atuação de acordo com suas habilidades profissionais. Você vai precisar ter controle sobre o produto que estará fabricando, saber todas as características, desde a matéria-prima até as técnicas de conservação do produto. Passar a imagem de segurança para seu funcionário e para seu cliente, impulsiona seu negócio.

Seu objetivo deve ser comprar máquinas que se enquadrem aos seus interesses, talentos e limites financeiros. Você deve descobrir tudo sobre a máquina que está adquirindo antes de começar a operá-la e assumir compromissos, para evitar futuras dores de cabeça com equipamento.

Se você tem domínio sobre o assunto e operação de máquinas, se elas fizerem o que prometem e se o fabricante oferecer assistência técnica, a primeira etapa de sua empreitada estará completa, e com perspectiva de sucesso.

## CONCORRÊNCIA, CLIENTE E LOCALIZAÇÃO

Estar atento aos componentes é fator determinante para sua mini-fábrica. Faça você mesmo uma pesquisa procurando os pontos que diferenciam o seu negócios deles, sejam eles positivos ou negativos. Cheque a formação do preço da mercadoria, formação de custo, instalações, fachada e o atendimento. Reflita sobre esta competição e procure adequar, dentro dos seus limites, as diferenças procurando sempre aprimora-las de maneira que o seu negócio possa ultrapassar ou concorrer com de igual para igual.

Durante a escolha do tipo de produto que vai fabricar, certifique-se de que os clientes precisam de sua mercadoria. Saia da condição de empreendedor e retorne a posição de consumidor e defina o que esperaria de um produto. Pense desde qualidade e eficácia até a comodidade de encontra-lo. Faça uma pesquisa entre amigos e parentes e descubra as expectativas do consumidor.

Dependendo do produto que vai fabricar, a procura do local da mini-fábrica deve ser mais que cautelosa. Se for utilizar máquinas mais simples como a de chinelos e de carimbos, que são de porte menor, será necessário além de um espaço para máquina um outro para o estoque, que não precisa ser tão grande. Mas se você for partir para a fabricação de fraldas, velas, porcas e parafusos, precisará de um lugar maior e de técnicas especializadas de armazenamento para evitar danificação do produto ou perda total de produto. Certifique-se também da questão de barulho e ruídos que eventualmente que suas máquinas possam causar se a mini-fábrica estiver instalada em sua casa, Para evitar problemas com vizinhos e com a prefeitura.

## QUESTÕES LEGAIS

A primeira providência a ser tomada para constituição da mini-fábrica é decidir que tipo de empresa ela será: sociedade comercial ou firma individual. Geralmente, as microempresas são abertas por dois ou mais sócios, e a responsabilidade jurídica fica dividida entre eles.

É necessário verificar o zoneamento urbano de sua cidade, pois em certas áreas é proibido a instalação de empresas. Depois disso, é a hora de fazer o contrato social, levando o CPF e RG dos sócio, comprovante de residência, IPTU do imóvel e contrato de locação do imóvel. Está pronta a documentação necessário para iniciar o processo.

O consultor Pedro Zequine aconselha a contratação de um profissional de contabilidade para assessorar o novo empreendedor. Mas a contratação deve ser cautelosa, (porque qualquer decisão errada que ele tome junto ao contador, isso vai refletir de maneira negativa do ponto de vista fiscal e tributário da empresa), adverte Zequine.

De posse dessa documentação, o contador deve preencher e colher assinaturas necessárias. É possível registrar a mini-fábrica (na grande SP) em 24 horas, através do Simpi, cumprindo todo o procedimento, desde a Junta Comercial, Receita Federal, Secretaria do Estado, ficando pronto o CGC e a inscrição Estadual. A licença de funcionamento precisa ser requerida na prefeitura de sua cidade. O enquadramento sindical também é necessário e deve ser feito de acordo com seu segmento e sua atividade econômica.



## ANSEIOS DE FORÇA DE VONTADE

O novo empreendedor na fase inicial está cheio de anseios e de força de vontade, porém não tem conhecimento de compras, vendas, administração, gerenciamento e negociação. Então, não se deixe levar pela animação e procure canalizar essa disposição para tomar medidas práticas, como agilizar um treinamento específico, fazer pessoalmente as pesquisas e estudar sistema de marketing e administração.

o empenho necessário é grande, mas você pode começar sua mini-fábrica como um segundo emprego, sem deixar o seu fixo, e com crescimento do seu empreendimento pode se tornar o empresário que sempre sonhou.

## COMO REGISTRAR A SUA EMPRESA

Para obter o registro de um novo negócio é preciso cumprir algumas exigências. Essas exigências variam de um município ao outro. Dependem também da atividade empresarial a ser desenvolvida- produto ou serviço. Conheça abaixo os procedimentos para formalizar seu novo negócio.

### ROTEIRO PARA REGISTRAR UMA EMPRESA

#### **Escolha a forma Jurídica**

O empreendedor deve definir a forma jurídica que terá sua empresa (Ltda. ou Individual).

#### **Definição da Localização do Empreendimento**

O empreendedor deve consultar à prefeitura para definir a localização do seu futuro empreendimento.

#### **Definição do Nome do Empreendimento**

Após a escolha do nome da empresa, o próximo passo é uma consulta à Junta Comercial, para saber se existe outra empresa com o mesmo nome.

#### **Elaboração do Contrato Social**

O empreendedor deve definir o contrato social ou declaração de firma individual, de acordo com a forma jurídica escolhida.

#### **Registro na Junta Comercial**

O contrato social pode ser registrado na Junta Comercial e na Receita Federal, para obtenção do CGC e inscrição no INSS

#### **Outras Licenças, Inscrições e Registros**

Empresas que pretendam prestar serviços devem providenciar licença sanitária, inscrição no sindicato patronal da categoria e na prefeitura.

#### **Alvará de Localização**

O empreendedor deve requerer, na prefeitura, o alvará de localização e funcionamento.

**Aquisição de livros fiscais**

Deve também obter na Agência da Receita Federal e no Ministério do Trabalho os livros fiscais relativos às obrigações exigidas por lei.

**Inscrição Estadual e autenticação dos livros fiscais**

O empreendedor deve requerer, na Agência da Receita Federal, a inscrição estadual da empresa. Bem como providenciar o registro dos livros fiscais exigidos por lei.

**OS CUSTOS PARA REGISTRO DE UMA EMPRESA PODEM VARIAR DE R\$ 550,00 A R\$ 800,00, SEM CONTAR OS HONORÁRIOS DO CONTADOR**

## *PLANEJE O INÍCIO DO SEU NEGÓCIO*

Há diferentes tipos de planilhas de negócios que ajudam nisso. Algumas são detalhadas com gráficos e diagramas, outros são pouco mais que um panfleto preparado em folhas simples. Uma planilha ajudará estabelecer todas as metas e todos os passos para atingi-las. Para começar sua planilha escreva todas as questões que você pensa sobre o seu negócio. Aqui tem algumas perguntas para você pensar:

Quem são meus clientes? Como vou gerir este negócio? Eles virão a mim ou eu irei a eles? Eu realmente preciso de um escritório fora? ”Eu posso trabalhar em casa? Que tipos de consultores serão úteis para mim? Eu preciso de empregados? O meu negócio será ativo o ano todo? Quanto dinheiro eu terei para começar? Quanto preciso cobrar? Eu cobrarei por hora ou por projeto? Onde estarei daqui ha um ano? Onde estarei daqui ha dez anos?

### **TODAS AS PLANILHAS DEVEM CONTER AS SEGUINTE INFORMAÇÕES**

- **U**ma página que contenha o nome da empresa, endereço, telefone, fax, nome do dono e outros principais nomes;
- **U**ma linha de pensamento que dará forma lógica e à sua planilha;
- **U**m sumário executivo das informações que caracterizarão a planilha. É uma parte chave do documento que dá a posição do por quê a empresa existir. O sumário sempre discute as várias estratégias que mantém a empresa distinta dos concorrentes. Enfim, deve dar para qualquer pessoa que leia, uma boa idéia de tudo que você quer e como pretende fazê-lo.
- **A** planilha deve incluir o mercado que pretende abrir, a indústria e onde ela está indo em nossa sociedade. Uma página descrevendo os produtos ou serviços que você oferece é outra parte essencial da sua planilha.
- **E** principalmente, de onde virão os recursos para implementar o seu projeto.

## ***COMO USAR MELHOR O TELEFONE***

Todos nós achamos que os telefones são para nos servir, e não somente para sermos atendidos e gostaríamos de saber como fazê-lo funcionar assim. É difícil pensar em outro instrumento que consiga nos poupar tantos minutos na realização das atividades diárias, ou nos roubar mais ainda.

Embora sem dúvida os telefones tornem possíveis de nossas atividades, as vezes, nos sentimos incontrolavelmente compelidos a trabalhar sem eles. Se, por um lado, você receber muitas ligações, fez outras que provavelmente salvam a vida de seus negócios. O segredo está em dominar o telefone de forma que você ganhe a cada dia uma parcela maior que o que consiga seu serviço.

## ***FALAR PESSOALMENTE É MELHOR***

As conversas por telefone são um contato de nível inferior a uma conversa pessoal, por que nós perdemos os sinais não verbais que enriquecem a comunicação, o contato visual, expressões faciais, gestos das mãos e linguagem corporal. Porém a velocidade, a conveniência e o baixo custo, transformaram o telefone na forma dominante de comunicação nos negócios e cada vez mais na nossa vida pessoal. Há pessoas que mantêm fortes relacionamentos- sociais e profissionais- com indivíduos que vêm há anos, e que conhecem somente pelos contatos telefônicos.

## ***ADMINISTRE AS LIGAÇÕES QUE VOCÊ FAZ***

A primeira medida para economizar tempo antes de fazer qualquer chamada, é avaliar a necessidade às ligações. tenha claro na mente o propósito da chamada. Se você precisar tratar de mais de um assunto, anote todos os tópicos numa folha a sua frente. Depois vá direto aos pontos. Metade da cordialidade que muitos adotam para não soar tão bruscos é, na verdade, perda de tempo para outra pessoa. Guarde os comentários sobre o jogo e as conversas sociais para ocasiões mais apropriadas.

Experimente cronometrar suas ligações para tentar encerra-las logo. Isso vai ajudá-lo a controlar mais eficientemente o tempo de ligações.

Mantenha um registro das vezes que as pessoas para quem você liga estão realmente disponíveis, assim pode evitar os horários em que ela esta ocupada ou fora do escritório.

Marque um compromisso com as pessoas importantes e coloque na agenda as ligações que precisa fazer. Além de aumentar as possibilidades de encontrar quem você quer, ambos estarão prontos par tratar imediatamente de negócios.

Faça as ligações que demandam ação de outra pessoa bem cedo. A pessoa chamada pode reunir os documentos solicitados, refletir sobre decisões ou começar a trabalhar no que for preciso logo de manhã

## ***AS LIGAÇÕES RECEBIDAS***

As ligações recebidas (principalmente as indesejadas ou oportunas) são o terror de muitas pessoas na vida pessoal e profissional. Embora alguns executivos afirmem

sempre atender pessoalmente as ligações sem passar por nenhum filtro, a adoção dessa prática pode sujeitá-la a uma enorme perda de tempo.

Pense o seguinte: você não permitiria que entrasse na sala a qualquer hora se estivesse ocupado. Porque então permitir que ligações o interrompam na mesma situação?

Faça alguém filtrar as ligações para você. É importante dizer para você esta “fora” e não em reunião como costuma dizer, quando estiver ausente, retorne as ligações assim que voltar e de preferência pontualmente, usando sempre de tato e cortesia. Por fim, informe quais os horários do dia melhores para receber telefonemas.

### *EVITE FALAR DEMAIS*

O hábito de ficar sempre puder longe do telefone é a melhor tática para se evitar se falar demais ao telefone. Esteja atento ao perigo de se envolver-se em todos os detalhes da vida de todas as pessoas que ligam para você, e preserve a habilidade de se desvencilhar dos assuntos rotineiros e irrelevantes.

As extensas conversas sociais por telefone, principalmente durante o horário comercial, podem tornar seu tempo mais escasso e reduzir drasticamente seus tempos de produtividade. Você pode diminuir tempo de socialização sem se tornar anti-social.

### *INFORMAÇÕES POR TELEFONE*

Se você não sabe, ficará surpreso ao descobrir quantas informações se podem conseguir por telefone, que levaria horas para se obter pessoalmente. Existem umas regras básica para se obter o número de informações desejadas no menor espaço de tempo possível:

Use uma linguagem direta, pergunte sempre o nome da pessoa que está falando, no caso de vir a precisar de informações mais tarde, escreva antecipadamente os tópicos sobre os quais deseja saber, vá direto ao ponto, e, finalmente tenha em mãos todos os números relevantes, tais como RG, CIC, endereço, etc. Economize tempo usando todos esses artifícios e além disso, não seria nada mal adquirir uma secretaria eletrônica ou celular, aparelhos que economizam tempo e dinheiro. Tente!

### *MICRO EMPRESAS TÊM MAIS OPÇÕES DE CRÉDITO*

#### Convênios facilitam o acesso dos micro e pequenos empresários aos financiamentos que podem ser liberados em até 10 dias.

A Caixa Econômica Federal e o Simpi (Sindicado da micro e Pequena Empresa de São Paulo) assinaram um convênio para facilitar o acesso dos micro e pequenos empresários aos financiamento do Proger (Programa de Geração de Emprego e Renda). Profissionais especializados vão ajudar na elaboração de projetos de viabilidades técnica e financeira, necessários a aprovação de empréstimos. Este serviço vinha sendo prestado em caráter experimental desde janeiro, e foi intensificado com a oficialização do convênio no final de março. segundo Joseph Couri, presidente do Simpi, o interesse dos empresários é grande e o índice de aprovação dos projetos já foi elaborados e foi muito bom. “Temos obtidos sucesso

principalmente na financiamento junto à Caixa Econômica federal, que tem sido bastante ágil na análise de projetos”.

O convênio é destinado a micro e pequenas empresas. Podem também ser beneficiados profissionais recém-formados que tenha até cinco anos de conclusão da graduação normal ou pós graduação.

O limite de crédito para micro empresa é de R\$ 30.000,00 com prazo de 36 meses para investimento e 18 meses, já incluindo carência de até seis meses, para capital de giro. Quanto aos encargos, a taxa de juros é de 4% ao ano e remuneração básica é de 100% da TJLP ( taxa de juros de longo prazo).

Para pequena empresa, o limite de crédito é de 50 mil com prazo de 48 meses para investimento e de 24 meses, para capital de giro. A remuneração básica é de 100% da TJLP e a taxa de juros é de 4,5 % ao ano. Tanto para pequenas empresas quanto para microempresas sem faturamento nos últimos 12 meses, o valor do crédito é limitado a R\$ 10 mil.

A documentação necessária para micro e pequenas empresas é: comprovante de residência dos sócios e dirigentes há no mínimo dois anos, quando se tratara de estabelecimento com menos de um ano de existência; projeto aprovado pela Entidade Credenciada, além dos documentos exigidos em normativo específico que o Simpi fornece.

Sebrae - A Caixa Econômica Federal (CEF) também fez um convênio de cooperação técnico-financeira com o Sebrae - SP (Serviço Brasileiro de Apoio às Micro Empresas) para a implantação dos programas CEF Micro Giro Sebrae e CEF Giro.

O limite de crédito dessas linhas é de R\$ 5 mil a R\$ 30 mil, com prazo de 12 meses e parcelas corrigidas pela variação da TR (Taxa Referencial) mais 1% ao mês. para empresa de atividade entre três meses a onze meses, a linha d crédito é de até R\$ 5 mil.

O objetivo da CEF e do Sebrae-SP em facilitar o acesso ao crédito e estimular e apoiar o microempresário para que possa ter condições de melhorar o seu negócio para proporcionar mais empregos.

A intenção do CEF Micro Giro Sebrae é beneficiar de 2 mil a 4 mil empresas com R\$ 20 milhões de recursos cedidos pela Sebrae e locados pela CEF. Esse convênio apresenta três importantes diferenciais das outras linhas de crédito: limites diferenciados para empréstimo dependendo do faturamento, seguro de crédito e menor tempo da formação de empresa. O seguro evita que o empresário tenha apresentado como garantia equipamentos, móveis, etc. O percentual do seguro varia de 2,20% a 3,38% sobre o valor total do empréstimo.

Além das vantagens da linha de crédito, a função do Sebrae-SP é de prestar assessoria e orientar o empresário em análise técnica e gerencial do pedido sem custos. Conforme o diagnóstico da análise das condições de empresa, o Sebrae-SP encaminhará o empresário para CEF.

Outro atrativo desse convênio é a praticidade: depois que a ficha cadastral do empresário for aprovada, o empréstimo pode ser liberado em até 10 dias.

Simpi: (011) 887.8899

Sebrae-SP:(011) 0800.78.0202

## ***POR QUE É IMPORTANTE REGISTRAR A MARCA***

Você já definiu qual equipamento irá adquirir, definiu o local onde irá vender seus produtos, identificou linhas de crédito, solicitou registro da empresa junto à Junta Comercial, enfim, seu sonho de Ter um negócio próprio está concretizado.

Um último detalhe: Qual a marca que você dará ao produto que estará brevemente colocando no mercado? Você já pensou que a escolha da marca pode determinar o sucesso ou fracasso de um produto?.

A proteção à marca é garantida Lei 9.279 de 14/05/96, que regulamenta os direitos e obrigações relativos à propriedade industrial.

Considera-se marca quaisquer símbolos, nomes, figuras, formas tridimensionais ou sinais visualmente perceptíveis utilizados por fabricantes, comerciantes, profissionais autônomos, entidades ou empresas para identificar os produtos ou serviços de suas atividades.

A marca registrada constitui um elemento fundamental para o lançamento de um produto e conquista de um mercado, uma vez que nela se apoiam as campanhas publicitárias.

A confiança que se deposita na marca registrada garante:

- Ao consumidor, a certeza de que estará adquirindo um produto dentro de sua expectativa de qualidade;
- Ao dono da marca, a certeza de que estará sendo preferencialmente identificado pelos clientes.

Ao requerer uma marca, o empresário estará garantindo a exclusividade para sua empresa para utilizar aquele nome que definiu como marca para colocar seu produto no mercado, evitando com isto que o consumidor desavisado, confunda seus produtos com o do concorrente.